

infra
commerce

Sua estratégia, nosso ecossistema.

Release de Resultados

1T23

 ri.infracommerce.com.br



Para mais informações, ligue:
+55 11 3848.1313
+55 11 94009.7825





Disclaimer

Este documento pode conter certas declarações e informações relacionadas à Infracommerce CXAAS S.A., isoladamente ou em conjunto com as demais sociedades do seu grupo econômico ("Companhia"), que refletem as visões atuais e/ou expectativas, estimativas ou projeções da Companhia e de sua administração com respeito a sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos" e "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Embora a Companhia e sua administração acreditem que tais declarações prospectivas são baseadas em premissas razoáveis, elas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros e são emitidas à luz de informações que estão atualmente disponíveis na data em que emitidas. Tais declarações prospectivas se referem apenas à data em que foram emitidas, e a Companhia não se responsabiliza por atualizá-las ou revisá-las publicamente após a distribuição deste documento, por qualquer razão ou motivo, inclusive em virtude de novas informações ou eventos futuros.

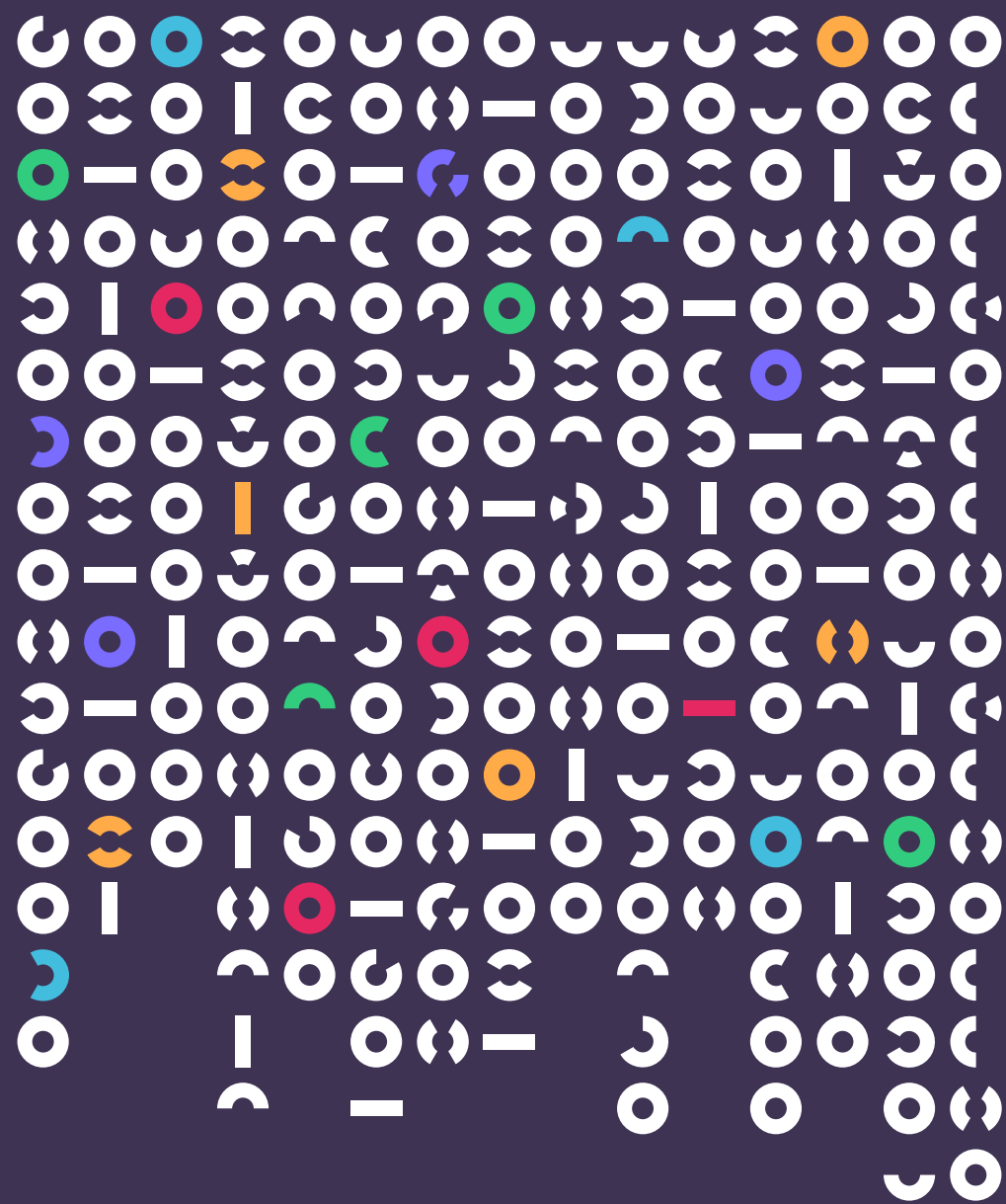
Diversos fatores, incluindo os riscos e incertezas supramencionados, podem fazer com que as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento não ocorram, e, em consequência, os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Portanto, os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas.

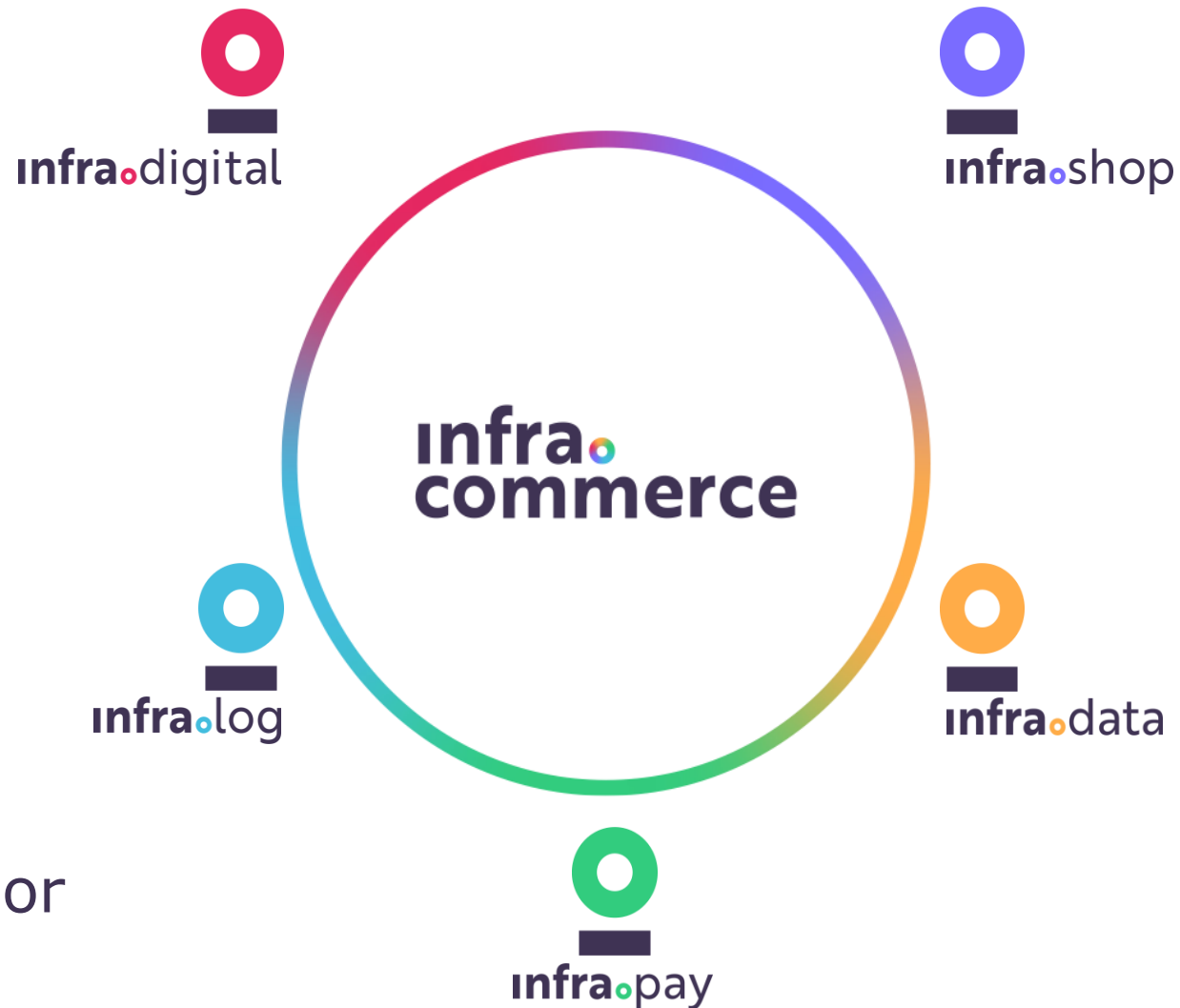
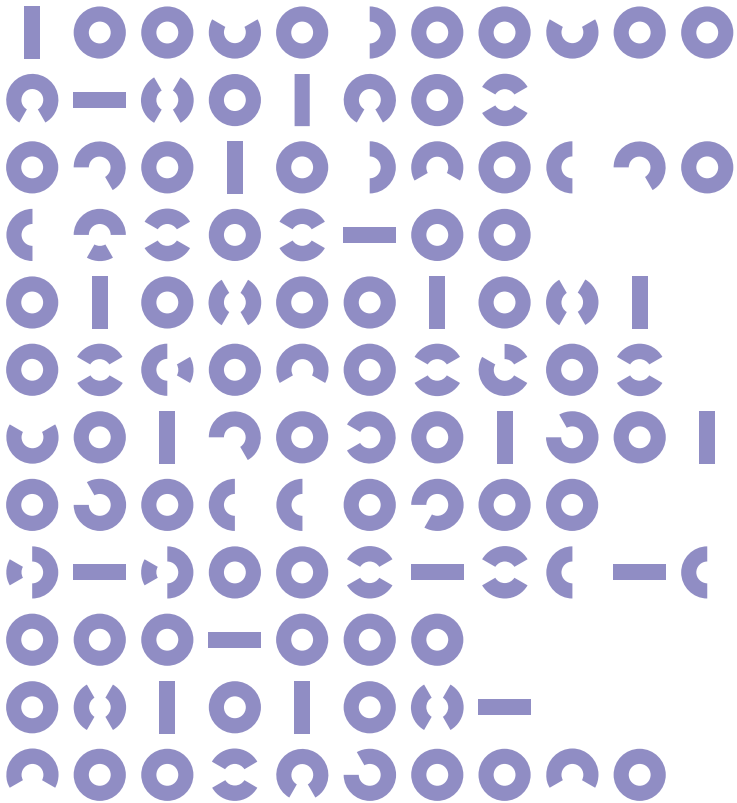
O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo eventuais projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, tais informações não foram verificadas de forma independente. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Certas porcentagens e outros valores incluídos neste documento foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, para otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos apresentados podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem, e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras.

As informações trimestrais foram preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB), e de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP).

Destques 1T23





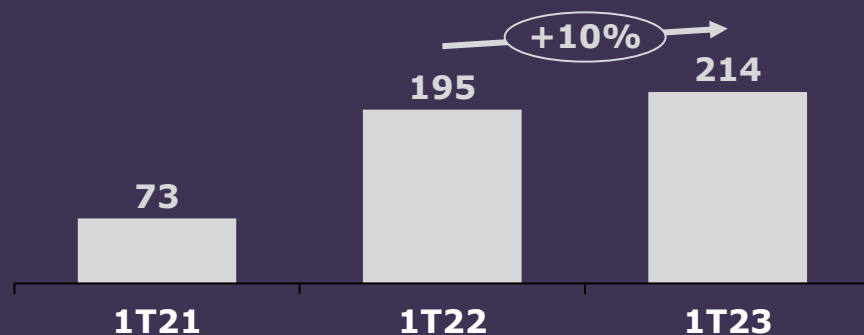
A Infracommerce é o maior
Ecosystema Digital
White Label 100%
Integrado



Destaques 1T23

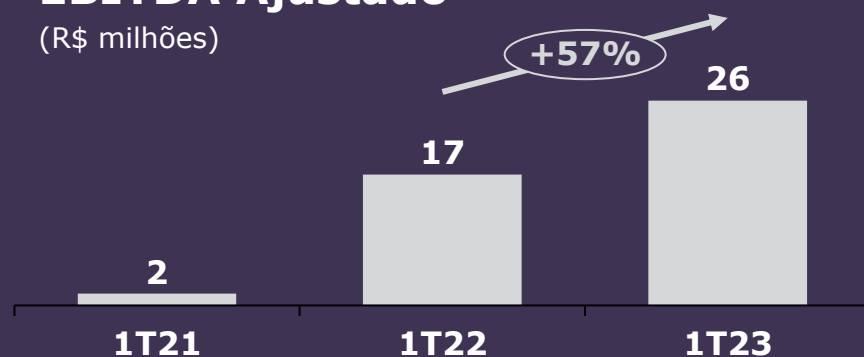
Receita Líquida

(R\$ milhões)



EBITDA Ajustado

(R\$ milhões)



GMV

R\$ 3,3 bilhões
(vs R\$ 2,8 bilhões em 1T22)



TPV

R\$ 1.2 bilhões
(+ 55,1% vs 1Q22)



Take Rate

6,4%
(vs 6,9% em 1T22)



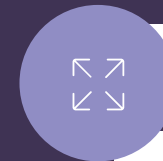
Colaboradores

3.706



Itens Entregues

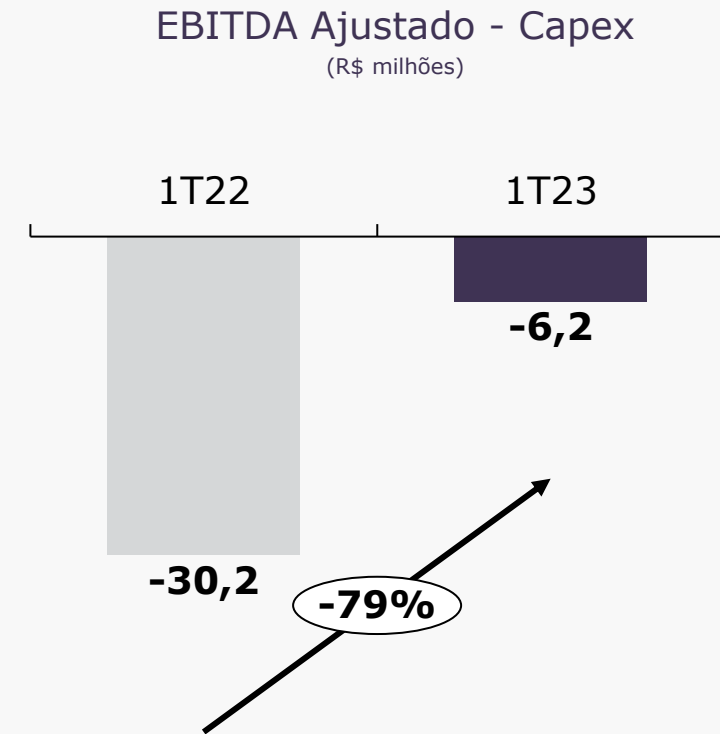
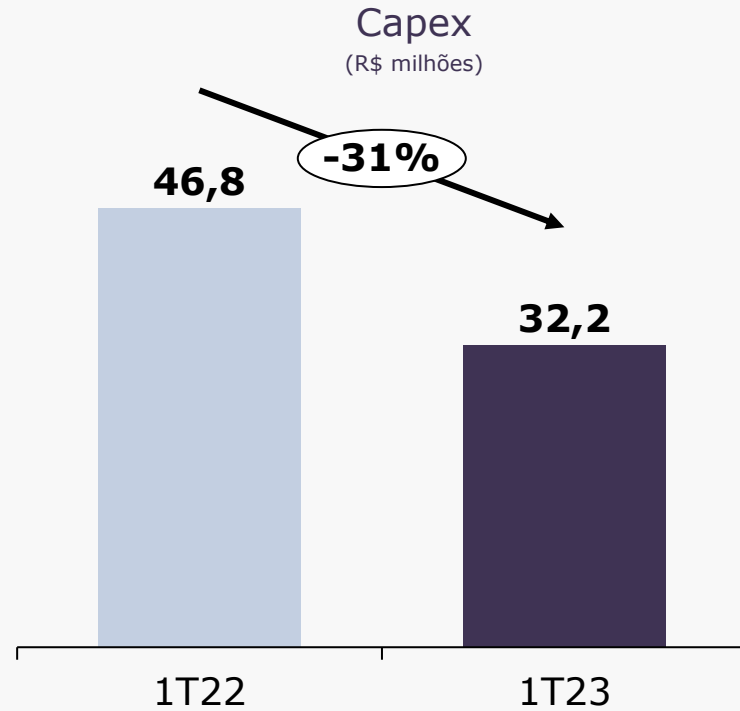
26,5 milhões em
1T23



Número de Clientes

669
(vs 572 em 1T22)

On track para *guidance* de EBITDA Ajustado menos Capex



Evolução da rentabilidade e geração de caixa

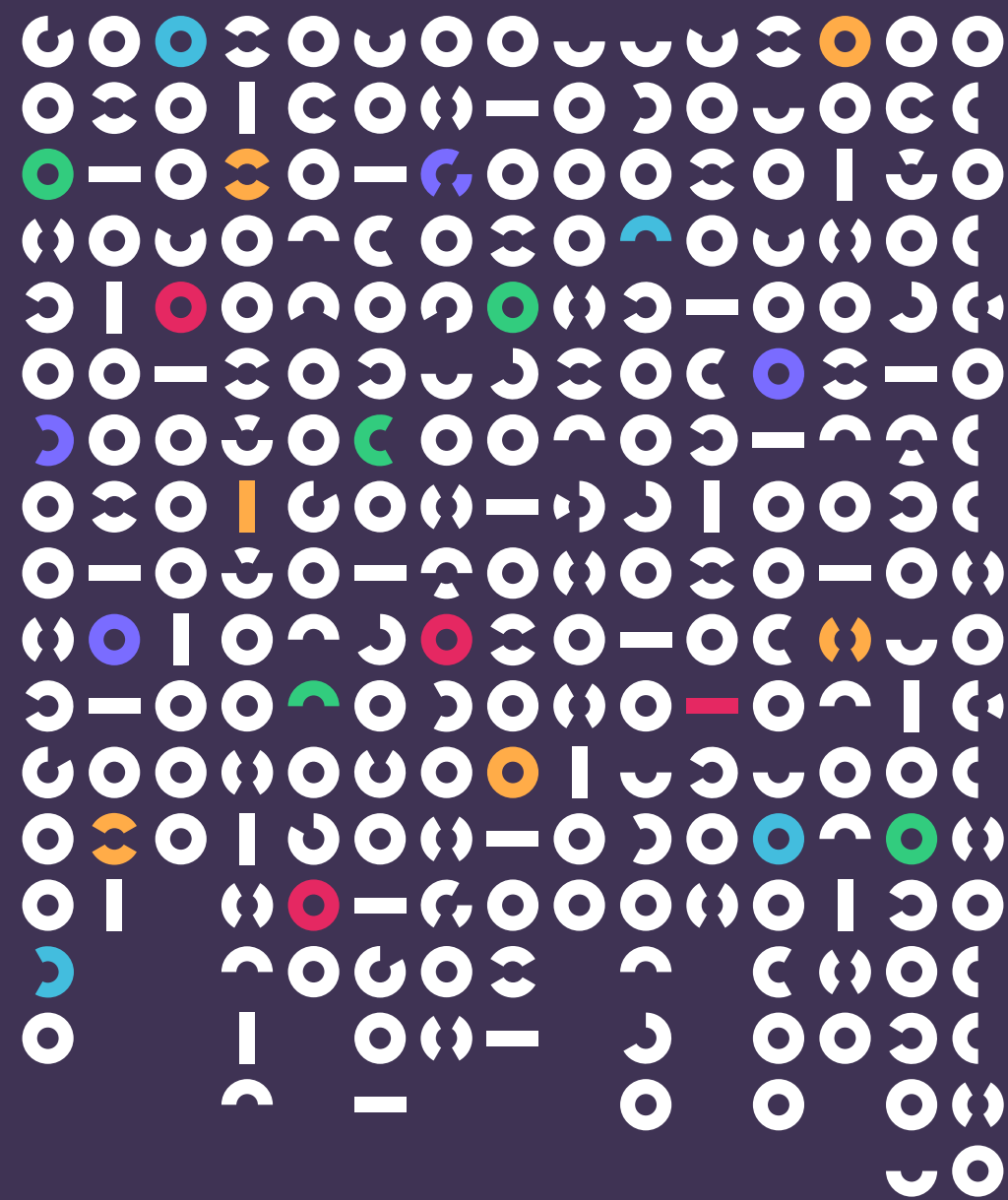


Desde o IPO, temos entregado nosso planejamento estratégico de consolidação e break-even



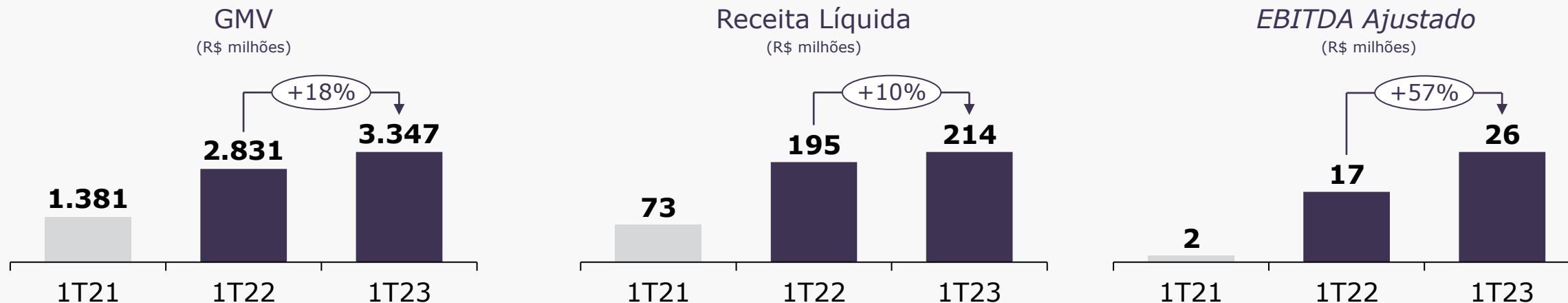
1T23

Indicadores Financeiros





Destques Financeiros 1T23

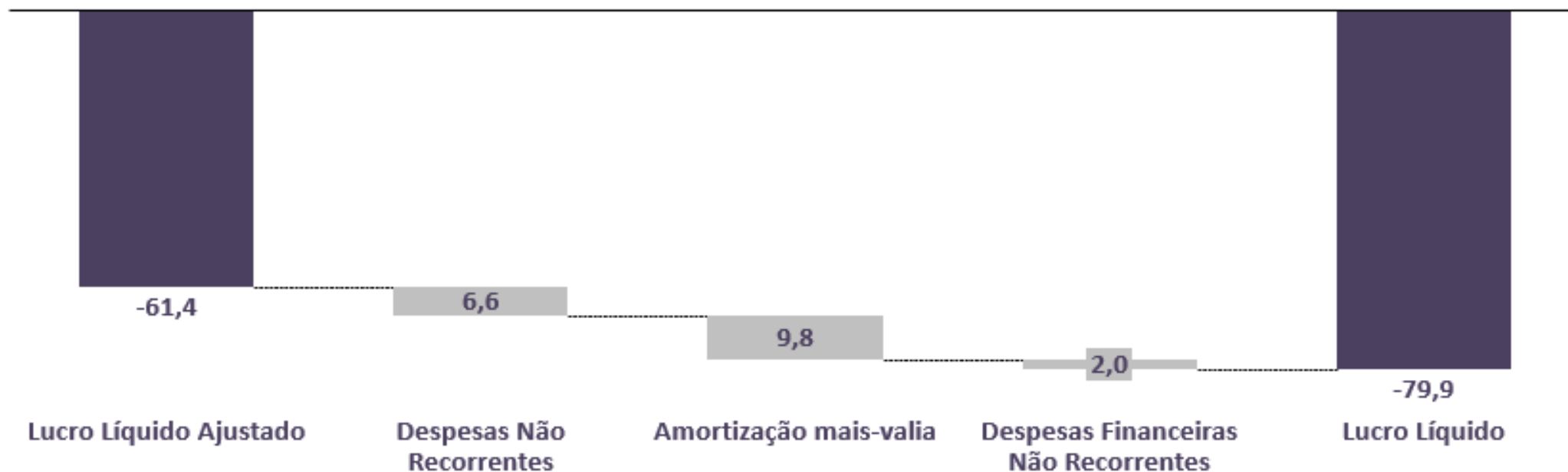


- **GMV** saiu de R\$2.831 milhões no 1T22 para **R\$3.347 milhões no 1T23, crescimento de 18,1% YoY versus -13% do mercado (Neotrust)**
- O **crescimento na Receita líquida de 10% no 1T23** se dividindo nos seguintes crescimentos:
 - **B2C: 7,2%**
 - **B2B: 29,6%**
 - **Brasil: 7,1%**
 - **Latam (ex-Brasil): 23,3%**
- **EBITDA Ajustado no período foi de R\$26,0 milhões**, o que significa uma margem EBITDA de 12,2% comparada a 8,5% no 1T22
 - Expansão de Margem, resultado do avanço na captura de sinergias decorrentes das aquisições e ganhos de produtividade em geral



Desdobramento do **Lucro Líquido**

Breakdown do Lucro Líquido
(R\$ milhões)

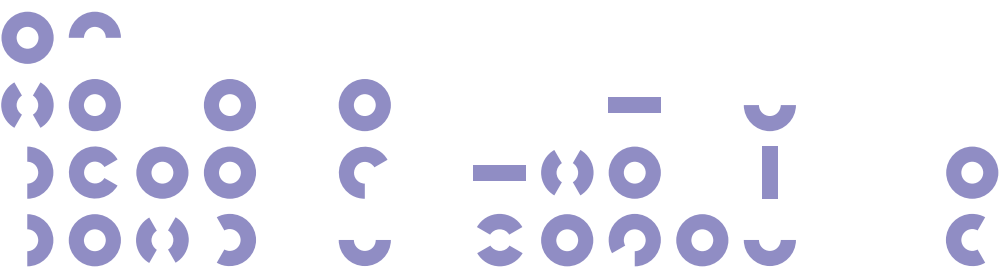
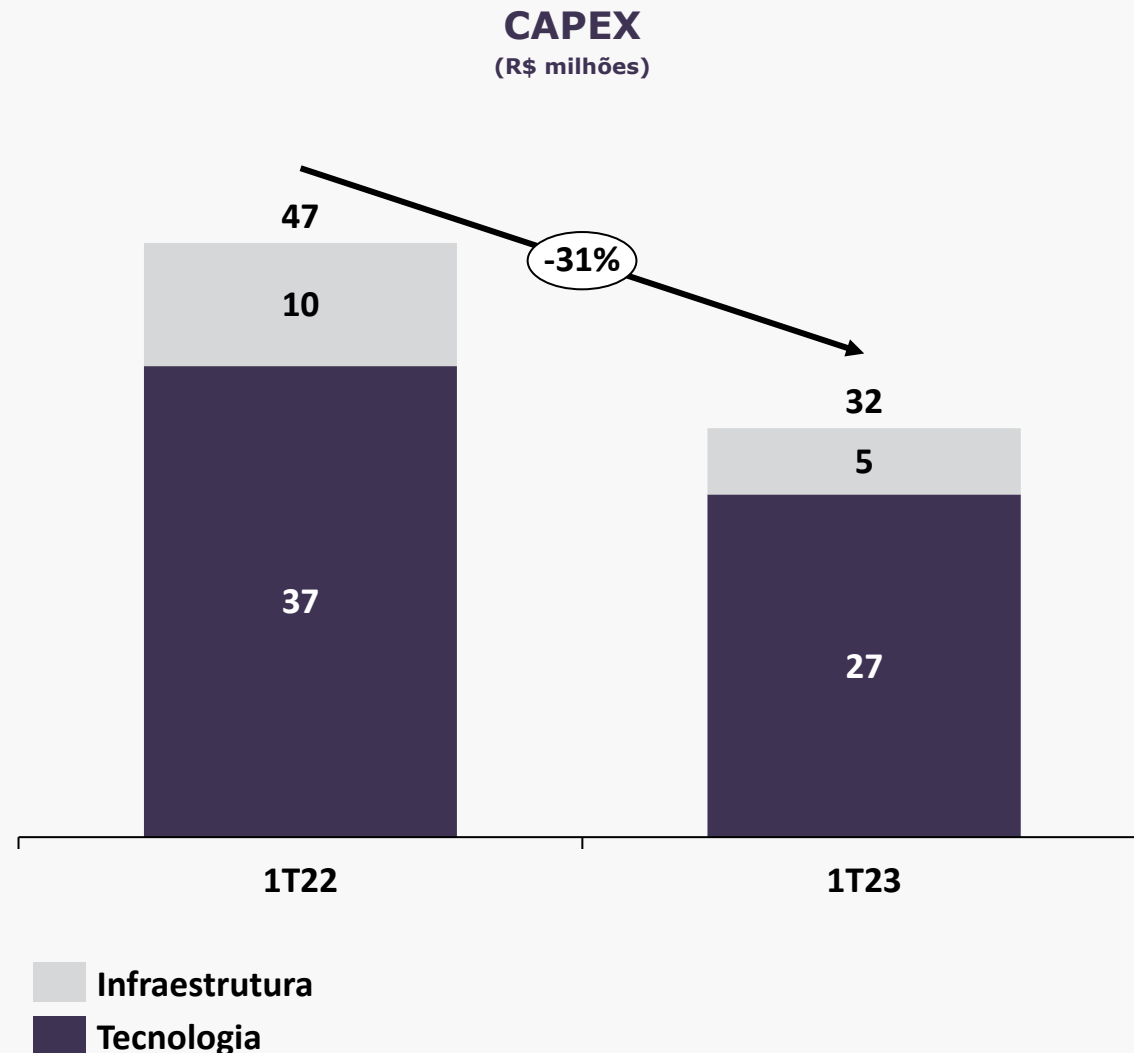


- **Despesas Não Recorrentes:** bônus de subscrição referente à aquisição da Synapcom, reconhecimento contábil de *earnout* de M&A como remuneração, custo do plano de opções de ação, despesas de M&A
- **Amortização Mais Valia - Não Caixa:** amortização de ativos identificáveis das aquisições referentes a marca, carteira de clientes e softwares
- **Despesas Financeiras Não Recorrentes:** atualização monetária e custo de fiança bancária referente aos M&As

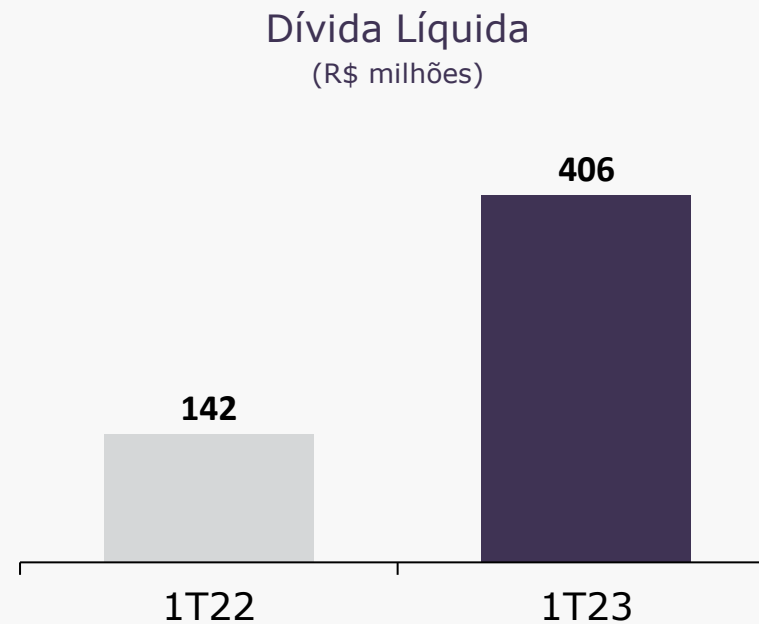
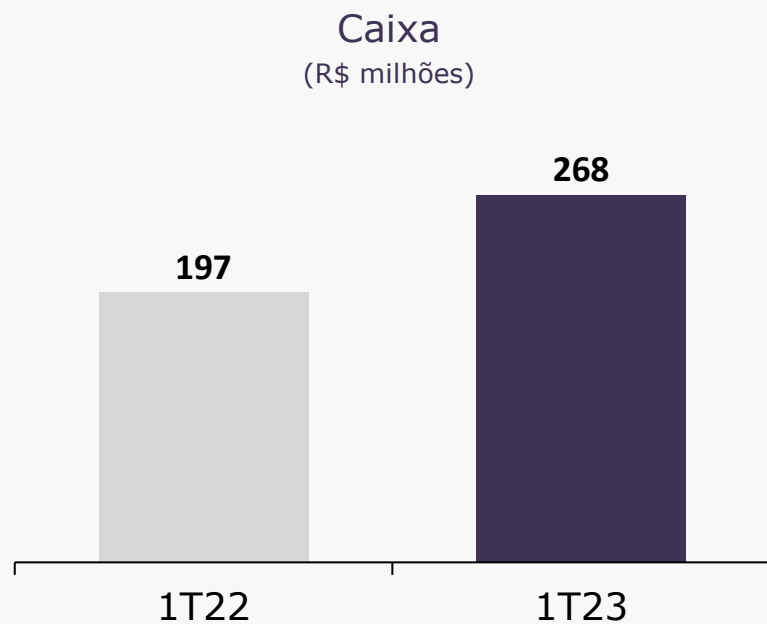


Investimentos 1T23

- Investimento em tecnologia de R\$27 milhões em 1T23, redução de 27,3% em relação ao período do 1T22, em função principalmente da integração de sistemas e captura de sinergias.
- Em infraestrutura logística, foi investido R\$5 milhões, redução de 46,5% em relação ao 1T22
- Em 2023, como já divulgado ao mercado, o volume de investimento deve ser reduzido para níveis próximos ao de manutenção. Essa movimentação faz parte do projeto de *Post Merger Integration* e redução de despesas



Endividamento e Caixa



- A Companhia encerrou o trimestre com posição de caixa de R\$267,7 milhões, um crescimento de 36,0% em relação ao 1T22, em função da entrada de valores referentes ao empréstimo realizado em março deste ano.

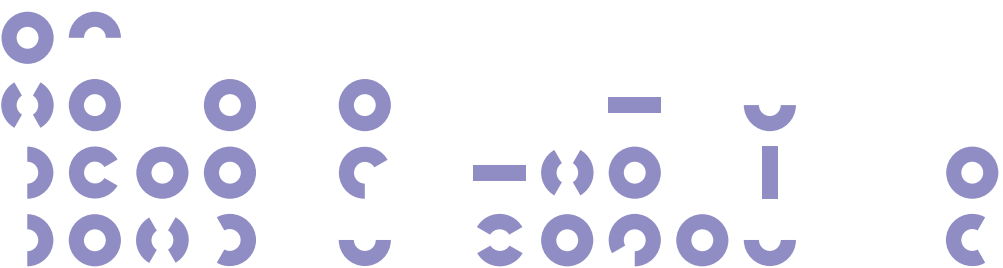


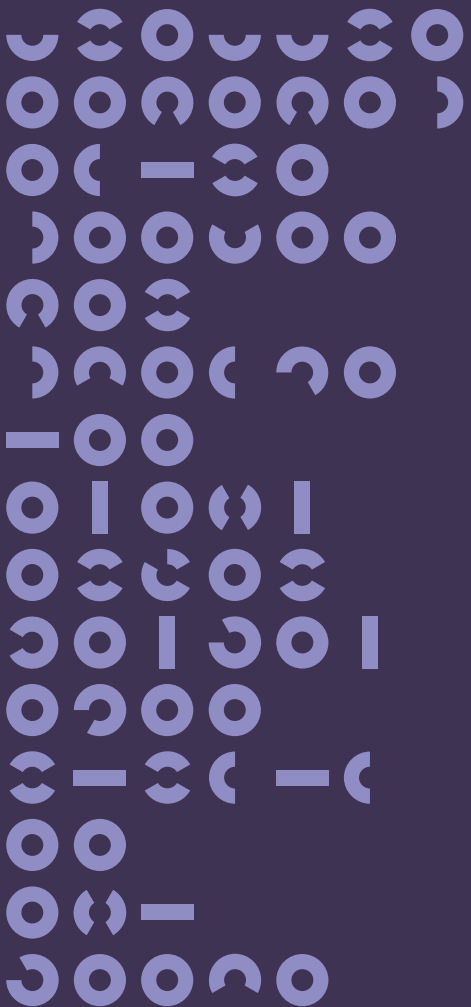
Projeto de Break-even



Implementamos em maio uma etapa importante do projeto de break-even com a readequação da estrutura e redução de despesas, que concentram principalmente em:

- Aceleração das sinergias dos M&As
- Repriorização de investimentos e projetos de *payback* longo
- Readequação da estrutura organizacional para ganho de eficiência e
- Foco no *core business* e na rentabilização da base de clientes

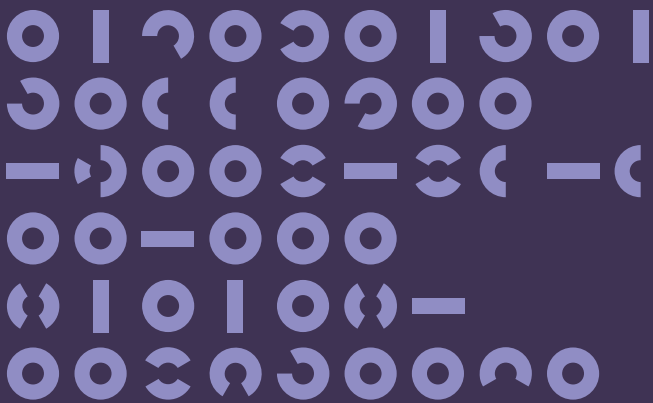




infra.
commerce


Sua estratégia, nosso ecossistema.

- Proposta de valor da Infracommerce se fortaleceu em função da escala e foco das marcas em alavancar canais de vendas mais rentáveis
- Crescimento orgânico consistente, tanto em novos quanto em mesmos clientes
- Sinergias de M&As e ganhos de escala com expansão de margem EBITDA
- Aprofundamento do projeto de eficiência deve levar a Companhia mais rapidamente a geração de caixa e lucratividade



Muito obrigado!

ri.infracommerce.com.br
investor@infracommerce.com.br

+55 11 3848.1313
 +55 11 94009.7825

infra
commerce
Sua estratégia, nosso ecossistema.

