



infra  
commerce

Release  
de Resultados

**2T25**

 [ri.infracommerce.com.br](https://ri.infracommerce.com.br)



## Infra.commerce registra três trimestres consecutivos de resultado operacional positivo

Foco em SLA e eficiência para a alta sazonalidade

São Paulo, 13 de agosto de 2025: A Infra.commerce CXaaS S.A., “Infra.commerce” ou “Companhia” (B3:IFCM3), reconhecida como a melhor empresa dentro da categoria de inovação em soluções e tecnologias no prêmio E-commerce Brasil 2023, anuncia seus resultados para o segundo trimestre de 2025 (2T25). As informações financeiras apresentadas a seguir, exceto onde indicado, estão de acordo com as normas contábeis brasileiras e internacionais (IFRS – International Financial Reporting Standards) e em Reais (R\$).

### Destaques Financeiros

- **GMV total atingiu R\$ 3,2 bilhões** no 2T25, queda de 3,1% em relação ao 1T25;
- **Receita líquida atingiu R\$ 181,9 milhões** no 2T25, representando uma queda de 1,5% em relação ao 1T25.
- **EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis (-) Aluguéis de R\$ 4,6 milhões** no 2T25, uma melhora de 104,4% em relação ao 2T24.
- **Lucro bruto alcançou R\$ 46,5 milhões**, com margem bruta de 25,6%, melhora de 5,9 p.p. em relação ao 2T24.
- **Custos e despesas totais** registraram uma melhora de 50,2% em comparação ao 2T24, alcançando o montante de **R\$ 187,0 milhões** no 2T25, excluindo impairment.
- **Terminamos o trimestre com 2.087 #Infras<sup>1</sup> em 9 países da América Latina.**

Destaques (R\$ milhões)	YTD25	YTD24	% Δ	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
<b>GMV</b>	<b>6.618,00</b>	<b>6.902,90</b>	<b>-4,1%</b>	<b>3.256,20</b>	<b>3.682,00</b>	<b>-11,6%</b>	<b>3.361,80</b>	<b>-3,1%</b>
TPV	800,9	1484,5	-46,0%	427,6	779	-45,1%	373,3	14,5%
<b>Receita líquida<sup>2</sup></b>	<b>366,5</b>	<b>467,2</b>	<b>-21,6%</b>	<b>181,9</b>	<b>248,2</b>	<b>-26,7%</b>	<b>184,6</b>	<b>-1,5%</b>
<b>Lucro bruto<sup>2</sup></b>	<b>98,5</b>	<b>83,0</b>	<b>18,7%</b>	<b>46,5</b>	<b>48,8</b>	<b>-4,7%</b>	<b>52,0</b>	<b>-10,6%</b>
Margem bruta (%)	26,9%	17,8%	9,1	25,6%	19,7%	5,9	28,1%	-2,50
<b>EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis (-) Aluguéis (-) Impairment</b>	<b>5,9</b>	<b>-154,9</b>	<b>-103,8%</b>	<b>4,6</b>	<b>-103,6</b>	<b>-104,4%</b>	<b>1,3</b>	<b>253,8%</b>
Margem EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis (-) Aluguéis (-) Impairment %	1,6%	-33,2%	34,8	2,5%	-39,1%	41,6	0,7%	1,8
<b>Custos e despesas totais excluindo impairment</b>	<b>-377,5</b>	<b>-649,9</b>	<b>-41,9%</b>	<b>-187,0</b>	<b>-375,9</b>	<b>-50,2%</b>	<b>-190,5</b>	<b>-1,80%</b>

<sup>1</sup> Não inclui temporários e terceiros do Brasil e Latam.

<sup>2</sup> Excluída a receita de antecipação para fins de base comparativa.



## Mensagem da Administração

Nos últimos nove meses de gestão (de 1º de outubro de 2024 a 30 de junho de 2025), executamos cerca de 75% do nosso plano de transformação. O objetivo foi simples e constante: organizar a empresa e elevar a consistência operacional em toda a região.

Simplificamos o portfólio e a forma de operar: priorizamos contratos e canais que geram valor, removemos atritos em processos críticos e reforçamos a disciplina de custos. Como resultado, a operação está estabilizada, com indicadores de serviço mais previsíveis, maior produtividade e uma coordenação regional que trabalha com padrões comuns. Em termos econômicos, reduzimos em 50% as despesas e custos com aumento nos níveis de serviço, em relação ao 2T24.

No tema tecnologia, em aliança com o Google, nossas iniciativas de inteligência artificial já estão gerando impacto operacional mensurável. Estamos focados em ganhar eficiência e a qualidade do serviço, priorizando projetos com retorno tangível e escalabilidade.

Do ponto de vista financeiro, mantemos uma alocação prudente de capital, cuidado de caixa com planejamento e organização, o que garante previsibilidade à gestão. O saldo de caixa de R\$ 101 milhões, supera em R\$ 29 milhões os compromissos financeiros que serão liquidados com recursos próprios. Concluímos a etapa de desalavancagem da Companhia com a tradução do endividamento bancário em instrumentos mandatoriamente conversíveis.

Estamos aptos a expandir nosso ecossistema digital a grandes marcas, agregando valor através de nossa escala e expertise, com parcerias de longo prazo com benefícios mútuos e equilibrados.

Nada disso seria possível sem nossos times. Aos que sustentaram os momentos mais exigentes e aos que chegaram com novas perspectivas, obrigado. O talento que muda a forma de fazer as coisas é o nosso principal ativo. Aos nossos clientes, pela confiança; e aos nossos investidores, pelo acompanhamento e diálogo construtivo. Seguimos com austeridade no discurso e rigor na execução.

**Mariano Oriozabala, CEO da Infracommerce CXaaS S.A.**

## Desempenho financeiro

As demonstrações de resultados e os dados operacionais apresentados nas tabelas a seguir devem ser lidos em conjunto com os comentários dos resultados trimestrais apresentados posteriormente. Todos os números são comparados ao mesmo período do ano anterior e foram arredondados para o milhar mais próximo, contudo podem apresentar divergências quando comparado às demonstrações financeiras em virtude das casas decimais.

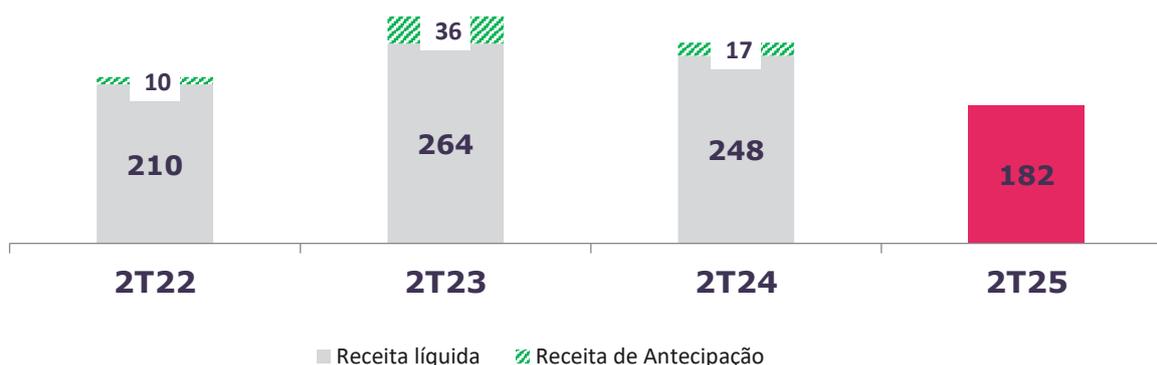
Demonstrações de Resultados (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ
<b>Receita líquida</b>	<b>181,9</b>	<b>265,1</b>	<b>-31,4%</b>
Custo do serviço prestado (CSV)	-135,4	-199,4	-32,1%
<b>Lucro bruto</b>	<b>46,5</b>	<b>65,7</b>	<b>-29,2%</b>
<i>Margem bruta (%)</i>	<i>25,6%</i>	<i>24,8%</i>	<i>0,8</i>
Despesas comerciais e administrativas	-56,1	-173,2	-67,6%
Impairment	-	-1.376,4	-
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	4,4	-3,3	-233,3%
<b>EBITDA</b>	<b>15,4</b>	<b>-1.443,6</b>	<b>-101,1%</b>
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>8,5%</i>	<i>-544,6%</i>	<i>553,1</i>
Aluguel	-5,7	-9,0	<i>n.a.</i>
Capex	-5,1	-11,0	<i>n.a.</i>
Despesas antecipadas	-	-16,4	<i>n.a.</i>
Impairment	-	1.376,4	<i>n.a.</i>
<b>EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment</b>	<b>4,6</b>	<b>-103,6</b>	<b>-104,4%</b>
<i>Margem EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment %</i>	<i>2,5%</i>	<i>-39,1%</i>	<i>41,6</i>
<b>EBIT</b>	<b>-5,1</b>	<b>-1.487,2</b>	<b>-99,7%</b>
Despesa financeira	-61,2	-64,7	-5,4%
Receita financeira	8,1	19,1	-57,6%
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>-53,1</b>	<b>-45,6</b>	<b>16,4%</b>
<b>Lucro (prejuízo) antes dos impostos</b>	<b>-58,2</b>	<b>-1.532,8</b>	<b>-96,2%</b>
Imposto corrente.	-3,4	-3,1	9,68%
Imposto diferido	0,2	0,2	0,0%
<b>Prejuízo do período</b>	<b>-61,4</b>	<b>-1.535,6</b>	<b>-96,0%</b>
<b>Prejuízo do período atribuído a sócios não controladores</b>	<b>-0,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Prejuízo do período atribuído a sócios da empresa controladora</b>	<b>-60,7</b>	<b>-1.535,6</b>	<b>-96,0%</b>



Destaques operacionais	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
GMV	3.256,2	3.682,0	-11,6%	3.361,8	-3,1%
TPV	427,6	779,0	-45,1%	373,3	14,5%
Take Rate	5,6%	7,2%	-1,6	5,5%	1,7%
Funcionários equivalentes - tempo integral	2.087,0	2.923,0	-28,6%	2.099,0	-0,6%

## Receita Líquida

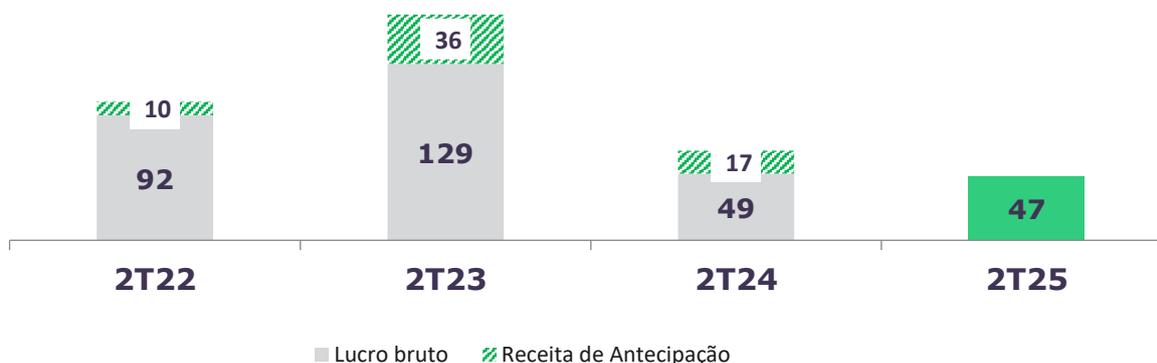
No segundo trimestre de 2025, a Infracommerce registrou uma **receita líquida** de **R\$ 181,9 milhões**, representando uma redução de 26,7% em comparação ao mesmo período de 2024, excluindo a receita de antecipação. Esse recuo é atribuído, em parte, à perda de clientes estratégicos e à saída de contratos considerados onerosos, movimento este que se acentuou no segundo semestre de 2024. Por um lado, há o decréscimo na receita líquida, porém, por outro lado, há a melhora da margem bruta recorrente.



## Lucro Bruto

No 2T25, o **lucro bruto** foi de **R\$ 46,5 milhões** com **margem bruta** de **25,6%**, representando um decréscimo em valores absolutos de 4,7% com melhora da margem bruta de 5,9 p.p., em relação ao lucro bruto do 2T24, excluindo a receita de antecipação.

Esse desempenho está relacionado ao mix de receitas e a rescisões de contratos onerosos de clientes.



## Custos e despesas operacionais

Custos e despesas (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
Custo do serviço prestado (CSV)	-135,4	-199,4	-32,1%	-132,7	2,0%
Despesas comerciais e administrativas	-56,1	-173,2	-67,6%	-61,8	-9,2%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	4,4	-3,3	-233,3%	4,0	-210,4%
<b>Custos e despesas totais excluindo impairment</b>	<b>-187,0</b>	<b>-375,9</b>	<b>-50,2%</b>	<b>-190,5</b>	<b>-5,8%</b>
<i>Impairment</i>	-	-1.376,4	-	-	-
<b>Custos e despesas totais mais impairment</b>	<b>-187,0</b>	<b>-1.752,3</b>	<b>-89,3%</b>	<b>-190,5</b>	<b>-5,8%</b>

Os custos e despesas operacionais totais registraram uma queda no 2T25. Os **custos dos serviços prestados foram de R\$ 135,4 milhões**, equivalente a uma redução de 32,1% se comparado com o 2T24, devido aos efeitos concretos das iniciativas de redução de custos e despesas mensais, com ações estratégicas para melhoria de margem operacional e do fluxo de caixa operacional da Companhia. Já as **despesas comerciais e administrativa totalizaram R\$ 56,1 milhões**, com uma queda de 67,6% em comparação com o 2T24. No Brasil, redimensionamos a estrutura organizacional, logística, otimizamos sistemas e processos. Regionalmente, capturamos ganhos de eficiência e sinergias dentre as operações e áreas geográficas.

## EBITDA

EBITDA (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ2
Prejuízo do período	-61,4	-1.535,6	-96,0%	-44,8	37,2%
Prejuízo do período atribuído a sócios não controladores	-0,8	-	-	-	-
Prejuízo do período atribuído a sócios da empresa controladora	-60,7	-1.535,6	-96,1%	-44,8	35,5%
Depreciação e amortização	19,8	43,6	-54,6%	18,0	10,2%
Resultados financeiros líquidos	53,1	45,6	16,5%	37,5	41,6%
Imposto corrente	3,2	2,8	12,8%	1,4	121,5%
<b>EBITDA</b>	<b>15,4</b>	<b>-1.443,6</b>	<b>-101,1%</b>	<b>12,1</b>	<b>27,2%</b>
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>8,5%</i>	<i>-544,6%</i>	<i>553,1</i>	<i>6,6%</i>	<i>1,9</i>
Aluguel	-5,7	-9,0	-36,6%	-5,8	-0,9%
Capex	-5,1	-11,0	-53,2%	-5,0	2,4%
Despesas antecipadas	-	-16,4	<i>n.a</i>	-	<i>n.a</i>
Impairment	-	1.376,4	<i>n.a</i>	-	<i>n.a</i>
<b>EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment</b>	<b>4,6</b>	<b>-103,6</b>	<b>-104,4%</b>	<b>1,3</b>	<b>239,9%</b>
<i>Margem EBITDA (-) Capex (+) Despesas antecipadas Recebíveis clientes (-) Aluguéis (-) Impairment %</i>	<i>2,5%</i>	<i>-39,1%</i>	<i>41,6</i>	<i>0,7%</i>	<i>1,8</i>

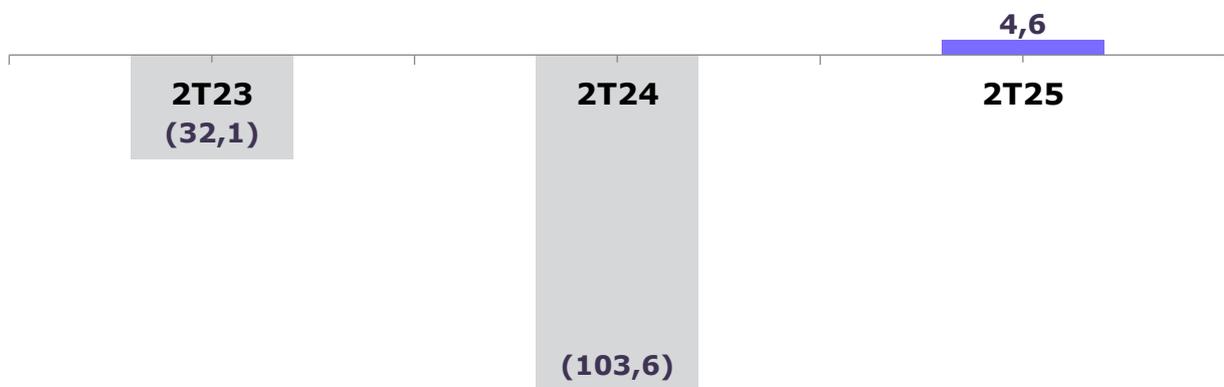


Ao final do segundo trimestre de 2025, a Companhia obteve um **EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis (-) Aluguéis** de **R\$ 4,6 milhões**, uma melhora de 104,4% em relação ao 2T24. Parte dessa melhora decorre da revisão da estrutura organizacional, que priorizou a excelência nos serviços principais da Companhia e fortaleceu sinergias entre as operações na América Latina.

Além disso, houve uma reavaliação da base de clientes e da precificação dos serviços, com foco estratégico em *full commerce* e na agregação de valor.

A **margem** desse **EBITDA** no trimestre foi de **2,5%**, 41,6 p.p. acima do mesmo trimestre do ano anterior.

O desempenho de EBITDA e Margem EBITDA foram impactados pelo reflexo da redução de custos e despesas que a Companhia iniciou a partir do segundo trimestre de 2024, em conjunto com uma melhora da margem devido à rescisão de contratos onerosos de clientes.



## Resultado financeiro líquido

Resultado financeiro líquido (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
<b>Despesa financeira</b>	-61,2	-64,7	-5,5%	-40,5	51,0%
Antecipação de recebíveis	-	-16,4	<i>n.a.</i>	-	<i>n.a.</i>
Resultado de instrumentos conversíveis	-43,0	-	-	-18,7	129,6%
Juros e demais despesas financeiras	-18,2	-48,4	-62,3%	-21,8	-16,4%
<b>Receita financeira</b>	8,1	19,1	-57,7%	3,0	167,4%
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>-53,1</b>	<b>-45,6</b>	<b>16,5%</b>	<b>-37,5</b>	<b>41,6%</b>

No 2T25, o resultado financeiro foi composto por uma **despesa financeira** de **R\$ 61,2 milhões**, melhora de 5,5% em relação ao 2T24, em função do menor volume de antecipação de recebíveis. O **resultado financeiro líquido** total no período foi de -R\$ 53,1 milhões. Contudo, destaca-se que R\$ 43 milhões de despesa se referem a provisões de juros relacionadas aos instrumentos mandatoriamente conversíveis que serão liquidados, tanto o principal quanto os juros acumulados, através da capitalização dos saldos. Logo, o resultado financeiro líquido apurado no período com previsão de efeito caixa somou - R\$ 11,1 milhões.

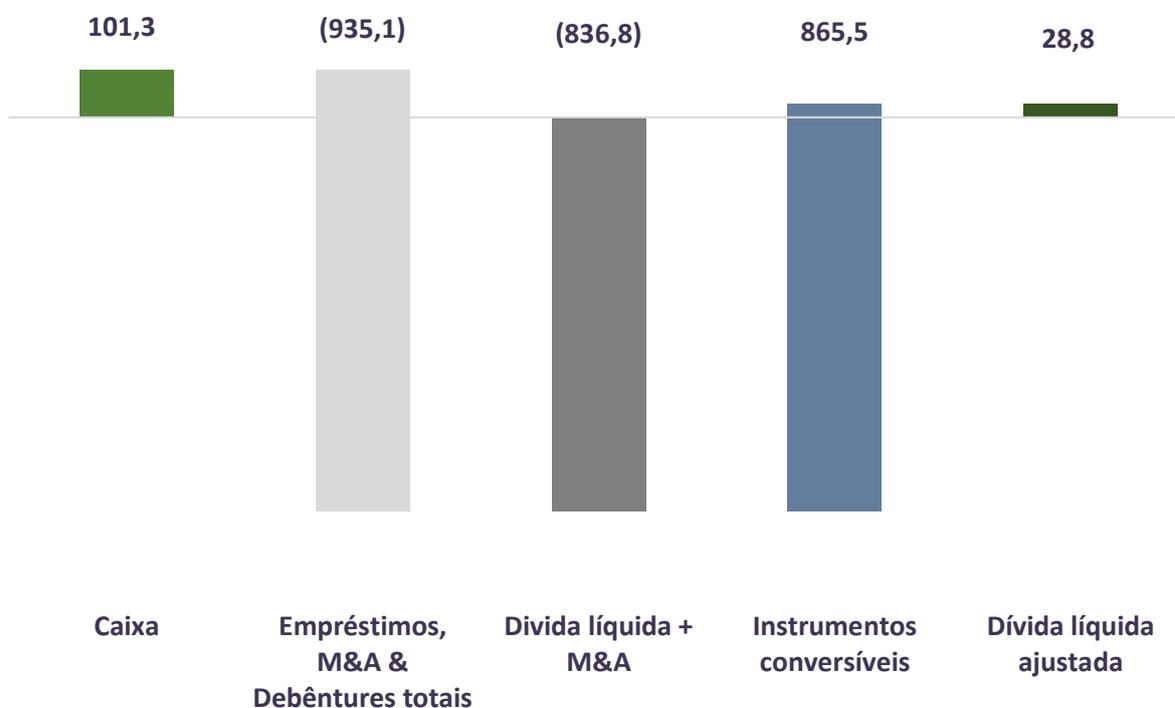


## Liquidez e dívida líquida

Liquidez (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
Caixa e aplicações	101,3	121,0	-16,3%	87,2	16,2%
Empréstimos e financiamentos	-98,5	-325,3	-69,7%	-400,3	-75,4%
Debêntures	-5,8	-360,6	-98,4%	-398,3	-98,5%
Debêntures conversíveis	-833,1	-	n.a.	-	n.a.
<b>Dívida líquida</b>	<b>-836,1</b>	<b>-564,8</b>	<b>48,0%</b>	<b>-711,4</b>	<b>17,5%</b>
Parcelas de M&A	-0,7	-24,8	-97,0%	-24,9	-97,1%
<b>Dívida líquida + M&amp;A</b>	<b>-836,8</b>	<b>-589,6</b>	<b>41,9%</b>	<b>-736,2</b>	<b>13,7%</b>

A Companhia encerrou o período com **dívida líquida incluindo M&A** de R\$ 836,8 milhões. Deste total, R\$ 865,6 milhões referem-se a instrumentos financeiros reconhecidos como passivos financeiros **que serão liquidados** através de aumentos de capital no curso dos respectivos instrumentos, em até 5 anos.

Logo, o endividamento líquido ajustado, excluindo os saldos dos instrumentos financeiros que não terão efeito caixa na sua liquidação, é **positivo** em R\$ 28,8 milhões.





## Capex

Capex (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ	1T25	% Δ
Infraestrutura	-1,1	-1,9	-39,2%	-1,0	18,0%
Tecnologia	-4,0	-9,7	-58,8%	-4,0	-1,4%
<b>Capex total</b>	<b>-5,1</b>	<b>-11,6</b>	<b>-55,6%</b>	<b>-5,0</b>	<b>2,4%</b>

No 2T25, o **Capex total** da Companhia foi de **R\$ 5,1 milhões**, composto por:

- **R\$ 1,1 milhão em infraestrutura logística**, representando uma redução de 39,2% em comparação ao 2T24. Essa diminuição é resultado de otimizações nos centros de distribuição, com a redução da quantidade de unidades e aprimoramento da produtividade em suas operações.
- **R\$ 4,0 milhões em tecnologia**, reduzindo 58,8% se comparado ao 2T24, em função das reduções de investimentos em plataforma e tecnologia.



## Relacionamento com auditor independente

Em conformidade da instrução CVM n. 381/03 informamos que a Companhia consultou os auditores independentes Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. no sentido de assegurar o cumprimento das normas emanadas pela Autarquia, bem como a Lei de Regência da profissão contábil, instituída por meio do Decreto Lei 9.295/46 e alterações posteriores.

Também foi observado o cumprimento da regulamentação do exercício da atividade profissional emanada do Conselho Federal de Contabilidade (CFC) e as orientações técnicas emanadas do Instituto dos Auditores Independentes do Brasil (IBRACON).

A Companhia adotou o princípio fundamental de preservação da independência dos auditores, garantindo a não influência de auditar os seus próprios serviços, e tampouco de terem participado de qualquer função de gerência da Companhia.

A Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. está contratada para execução de serviços de auditoria do exercício corrente a findar-se em 31 de dezembro de 2025, e de revisão das informações trimestrais dos períodos findos em 31 de março de 2025, 30 de junho de 2025 e 30 de setembro de 2025.



## Conferência de resultados

Quinta-feira, 14 de agosto de 2025

14h00 (horário de Brasília) | 13h00 (EST)

Webcast: [ri.infracommerce.com.br](https://ri.infracommerce.com.br)

### Sobre a Infracommerce

A Infracommerce é um ecossistema digital *white label* que atua no conceito de *Customer Experience as a Service* (CXaaS). A Companhia oferece soluções digitais completas — desde plataforma e dados até logística e pagamentos - que simplificam as operações digitais de empresas de todos os portes e segmentos, incluindo o mercado de luxo, grandes varejistas e indústrias. Com presença no Brasil, México, Argentina, Colômbia, Chile, Peru, Uruguai, Equador e Panamá, e cerca de 2.500 colaboradores, a Infracommerce foi reconhecida como a Melhor Empresa de Soluções Digitais pela Associação Brasileira de Comércio Eletrônico.

### Contatos

#### Relações com Investidores

[investor@infracommerce.com.br](mailto:investor@infracommerce.com.br)

#### Relações com a Imprensa

[infracommerce@giusticom.com.br](mailto:infracommerce@giusticom.com.br)

## Balanço patrimonial

Balanço Patrimonial (R\$ milhões)	2T25	2T24	% Δ
<b>ATIVO</b>	<b>1.466,2</b>	<b>1.597,3</b>	<b>-8,2%</b>
<b>Ativo Circulante</b>	<b>732,4</b>	<b>729,5</b>	<b>0,4%</b>
Caixa e equivalentes de caixa	81,5	90,1	-9,5%
Investimento financeiro	19,8	30,9	-35,9%
Contas a receber	436,0	439,6	-0,8%
Adiantamentos de fornecedores	86,4	89,0	-2,9%
Impostos a recuperar	78,3	47,3	65,6%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	13,4	15,3	-12,2%
Despesas pagas antecipadamente	2,8	6,4	-57,1%
Outras contas à receber	14,3	11,0	30,1%
<b>Ativo não circulante</b>	<b>733,8</b>	<b>867,8</b>	<b>-15,4%</b>
Outras contas a receber	68,8	70,2	-1,9%
Impostos a recuperar.	28,6	41,9	-31,6%
Depósitos judiciais	118,4	158,2	-25,1%
Imobilizado	75,6	100,0	-24,4%
Intangível	414,9	445,5	-6,9%
Direito de uso	27,4	52,1	-47,5%
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.466,2</b>	<b>1.597,3</b>	<b>-8,2%</b>
<b>Passivo circulante</b>	<b>485,6</b>	<b>779,4</b>	<b>-37,7%</b>
Empréstimos e financiamentos.	51,1	155,4	-67,1%
Debênture.	-	118,1	-
Arrendamento.	18,9	25,4	-25,5%
Fornecedores	318,4	328,5	-3,1%
Risco sacado a pagar	-	25,7	-
Adiantamento de clientes	0,1	-	305,0%
Salários, encargos e provisões para férias.	43,4	61,9	-29,8%
Impostos a pagar.	26,4	21,1	25,3%
Instrumentos financeiros.	7,5	5,5	37,9%
Contas a pagar pela combinação de negócio.	0,2	15,2	-98,4%
Outras contas a pagar.	19,4	22,7	-14,3%
<b>Passivo não circulante</b>	<b>1.182,1</b>	<b>821,5</b>	<b>43,9%</b>
Fornecedores.	15,7	-	-
Empréstimos e financiamentos	47,4	169,9	-72,1%
Debênture	838,9	242,4	246,0%
Impostos a pagar	128,6	150,9	-14,8%
Arrendamento	14,9	33,4	-55,4%
Impostos diferidos	0,5	1,4	-63,2%
Passivo para a participação de não controladores	-	61,6	-
Contas a pagar pela combinação de negócio	0,5	9,7	-94,9%
Salários, encargos e provisão para férias	-	4,6	-
Outras contas a pagar	10,9	31,2	-64,9%
Provisões para contingências	124,6	116,3	7,1%
<b>Patrimônio líquido (passivo a descoberto)</b>	<b>-201,4</b>	<b>-3,6</b>	<b>5.518,6%</b>

## Demonstração do fluxo de caixa

Demonstrações dos fluxos de caixa (R\$ milhões)	6M24	6M25	% Δ
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais</b>			
Prejuízo do período	-1,626.0	-106.2	-93.5%
<b>Ajustes não-caixa:</b>			
Depreciação	86.0	37.8	-56.1%
Despesa financeira	64.3	78.9	22.7%
Despesas M&As	3.9	1.6	-59.6%
Rendimento sobre aplicações financeiras	-2.3	-0.4	-84.0%
Outros	1,417.5	3.7	-99.7%
<b>Variação nos ativos e passivos operacionais</b>	<b>-56.6</b>	<b>15.3</b>	<b>-127.1%</b>
Variação do ativo	106.9	9.3	-91.3%
Variação do passivo	-196.5	-38.8	-80.2%
<b>Fluxo de caixa usado nas atividades operacionais</b>	<b>-146.2</b>	<b>-14.1</b>	<b>-90.3%</b>
Aquisição de imobilizado	-7.6	-2.1	-71.9%
Aquisição de intangível	-19.4	-8.0	-58.5%
Resgate em aplicações financeiras	2.9	13.9	379.3%
Investimento em aplicações financeiras	-25.7	-9.7	-62.3%
Aquisição de participação em controlada			-
Venda de participação em controladas, líquida de caixa	23.0	-	-
<b>Fluxo de caixa usado nas atividades de investimento</b>	<b>-26.8</b>	<b>-6.0</b>	<b>-77.8%</b>
Aumento de capital - pagamento baseado em ações	-	-	-
Aumento de capital	0.2	-	-
Custo de emissão de ações (follow on)			-
Captação de empréstimos e financiamentos	212.2	73.4	-65.4%
Pagamento de principal e juros - empréstimos e debêntures	-266.5	-47.6	-82.1%
Pagamento de principal e juros - arrendamento	-17.6	-11.5	-34.6%
Juros capitalizados de empréstimos		-	-
Custos de transação de antecipação de recebíveis	-30.7	-4.3	-86.1%
Aquisição de participação em controlada	-7.2	-0.2	-96.9%
Custo de emissão - empréstimos e debêntures	-4.6	-12.9	182.0%
Captação de debêntures			-
Pagamento de risco sacado	-36.8	-	-
<b>Fluxo de caixa líquido proveniente das atividades de financiamento</b>	<b>-151.0</b>	<b>-3.1</b>	<b>-97.9%</b>
<b>Aumento (Redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>-324.0</b>	<b>-23.2</b>	<b>-92.8%</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	414.1	104.7	-74.7%
Efeito de variação cambial no caixa e equivalente de caixa	0.0	-5.2	0.0%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	90.1	81.5	-9.5%
<b>Aumento (Redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>-324,0</b>	<b>-23,2</b>	<b>-92.8%</b>



## Glossário

**CAPEX:** Montante investido na aquisição (ou introdução de melhorias) de bens de capital.

**Customer Experience as a Service (CXaaS):** Valorização da experiência do consumidor em todos os canais de relacionamento de nossos clientes.

**GMV (Gross Merchandise Volume):** Volume bruto de transação das mercadorias em nosso ecossistema.

**EBITDA:** Lucro operacional antes de juros, impostos, depreciação e amortização.

**TPV (Total Payment Volume):** Volume transacionado pelos meios de pagamento.

*Este documento pode conter certas declarações e informações relacionadas à Infracommerce CXAAS S.A., isoladamente ou em conjunto com as demais sociedades do seu grupo econômico ("Companhia"), que refletem as visões atuais e/ou expectativas, estimativas ou projeções da Companhia e de sua administração com respeito a sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos" e "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Embora a Companhia e sua administração acreditem que tais declarações prospectivas são baseadas em premissas razoáveis, elas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros e são emitidas à luz de informações que estão atualmente disponíveis na data em que emitidas. Tais declarações prospectivas se referem apenas à data em que foram emitidas, e a Companhia não se responsabiliza por atualizá-las ou revisá-las publicamente após a distribuição deste documento, por qualquer razão ou motivo, inclusive em virtude de novas informações ou eventos futuros.*

*Diversos fatores, incluindo os riscos e incertezas supramencionados, podem fazer com que as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento não ocorram, e, em consequência, os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Portanto, os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas.*

*O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo eventuais projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, tais informações não foram verificadas de forma independente. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.*

*Certas porcentagens e outros valores incluídos neste documento foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, para otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos apresentados podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem, e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras.*

*As informações trimestrais foram preparadas de acordo com a NBC TG 21 – Demonstração Intermediária e com a norma internacional IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standards Board (IASB), assim como pela apresentação dessas informações de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).*