

infra
commerce

Sua estratégia, nosso ecossistema.

Release de Resultados 2T23

 ri.infracommerce.com.br



Para mais informações, ligue:
+55 11 3848.1313
+55 11 94009.7825



Disclaimer

Este documento pode conter certas declarações e informações relacionadas à Infracommerce CXAAS S.A., isoladamente ou em conjunto com as demais sociedades do seu grupo econômico (“Companhia”), que refletem as visões atuais e/ou expectativas, estimativas ou projeções da Companhia e de sua administração com respeito a sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como “acreditamos”, “antecipamos”, “esperamos”, “estimamos” e “projetamos”, entre outras palavras com significado semelhante. Embora a Companhia e sua administração acreditem que tais declarações prospectivas são baseadas em premissas razoáveis, elas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros e são emitidas à luz de informações que estão atualmente disponíveis na data em que emitidas. Tais declarações prospectivas se referem apenas à data em que foram emitidas, e a Companhia não se responsabiliza por atualizá-las ou revisá-las publicamente após a distribuição deste documento, por qualquer razão ou motivo, inclusive em virtude de novas informações ou eventos futuros.

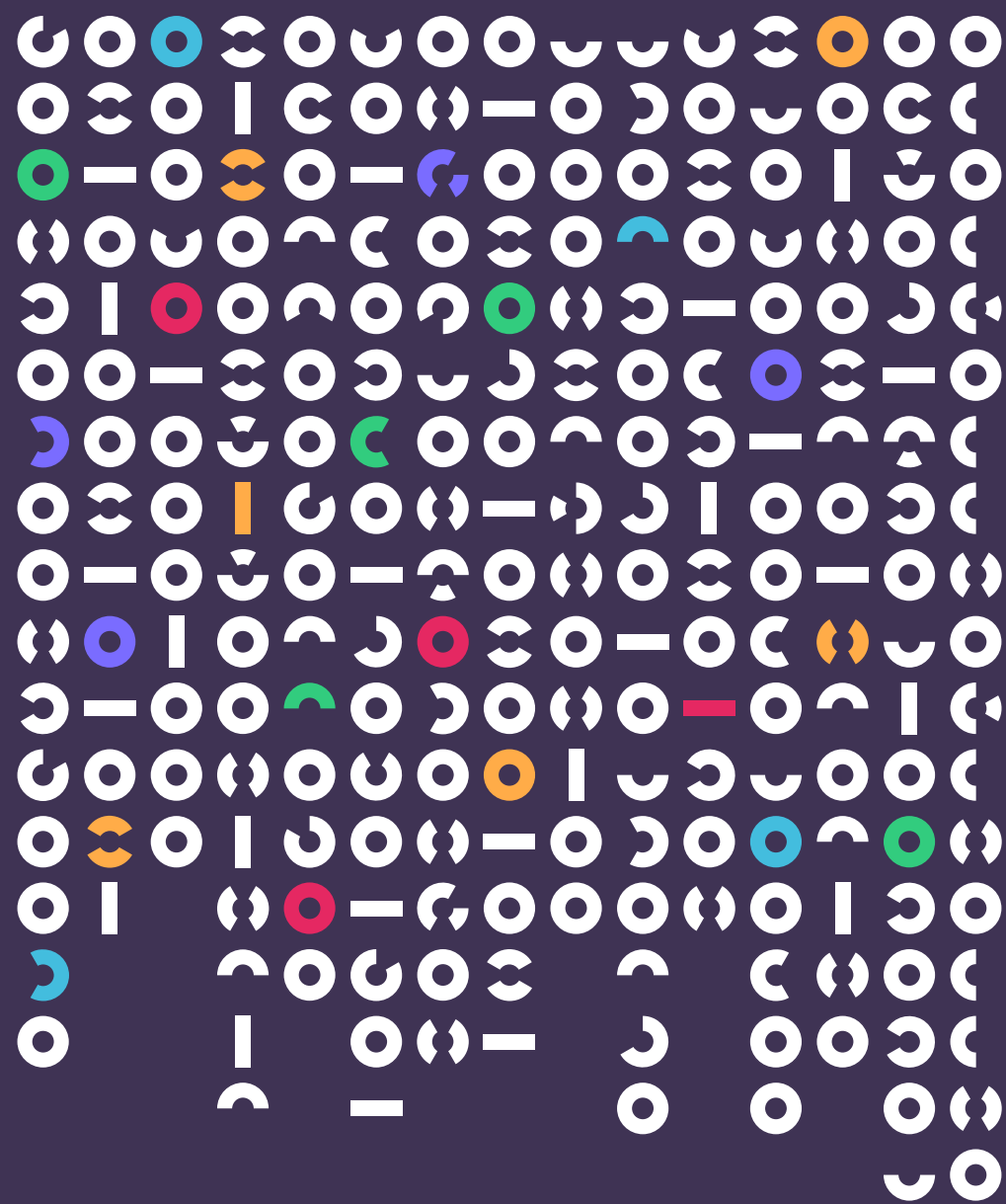
Diversos fatores, incluindo os riscos e incertezas supramencionados, podem fazer com que as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento não ocorram, e, em consequência, os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Portanto, os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas.

O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo eventuais projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, tais informações não foram verificadas de forma independente. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Certas porcentagens e outros valores incluídos neste documento foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, para otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos apresentados podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem, e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras.

As informações trimestrais foram preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB), e de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP).

Destques 2T23

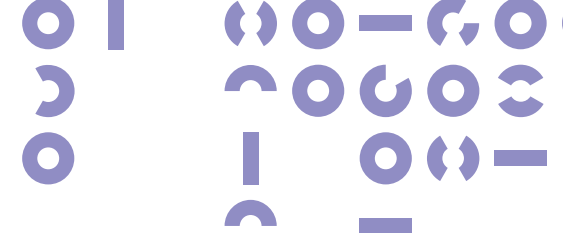


Pioneira e líder absoluto do **full commerce** na **América Latina**



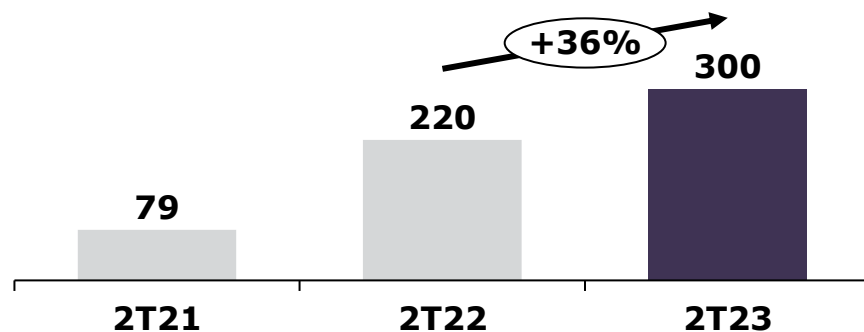
9
Países
na América
Latina

Destques 2T23



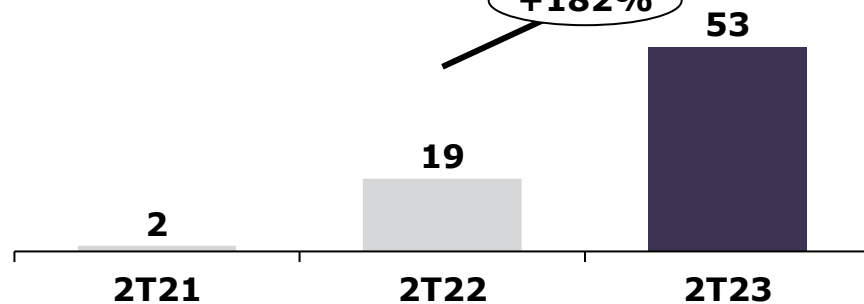
Receita Líquida

(R\$ milhões)



EBITDA Ajustado

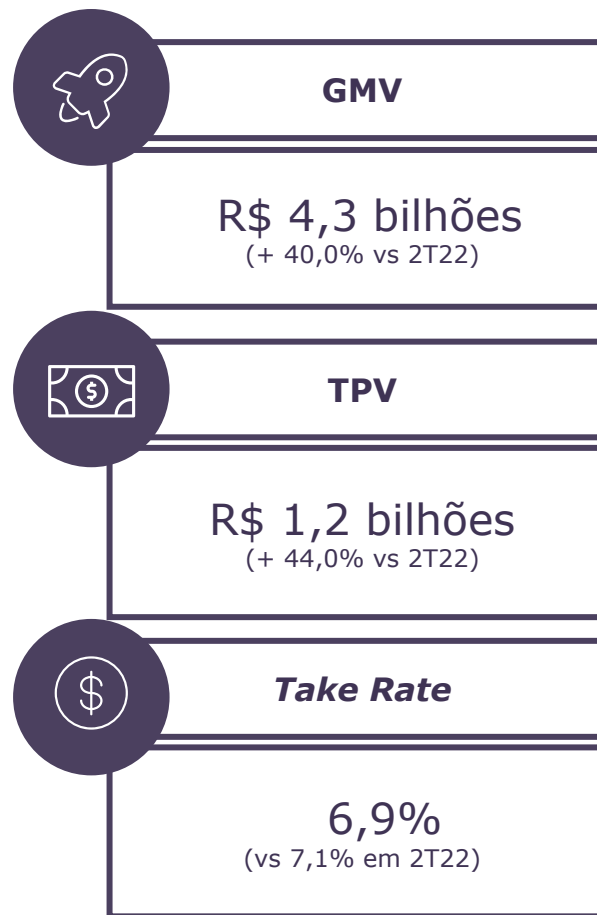
(R\$ milhões)



Mg. EBITDA:
2,5%

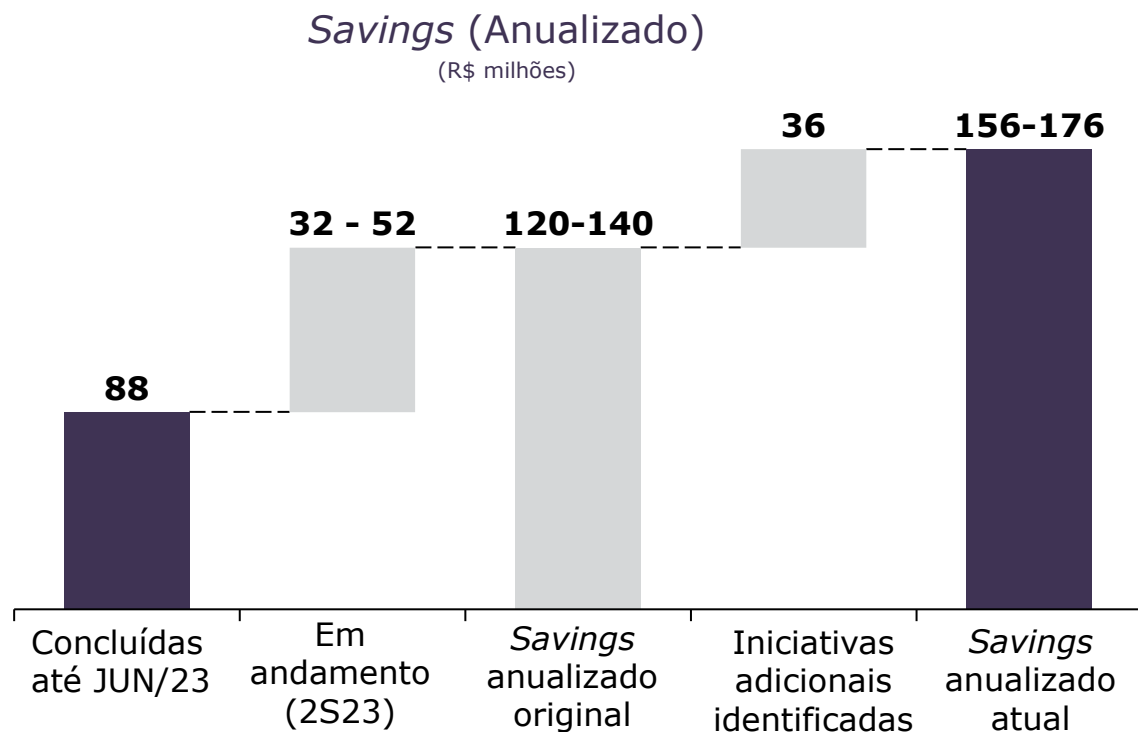
Mg. EBITDA:
8,5%

Mg. EBITDA:
17,7%



Projeto *Break-even*

Como divulgado no 1T23, lançamos uma série **de iniciativas de redução de custos e ganho de produtividade** (Projeto Break-even), com um **potencial estimado de economias anuais que já somam entre R\$ 156 milhões a R\$ 176 milhões**:

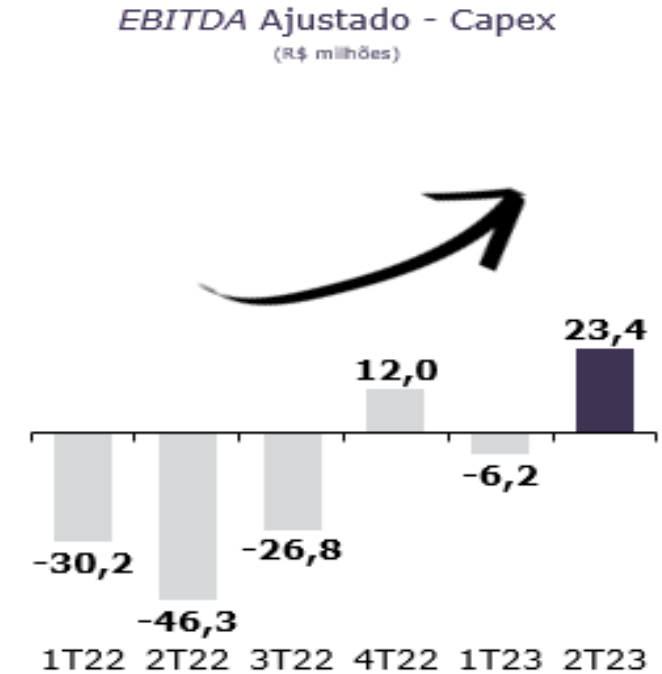
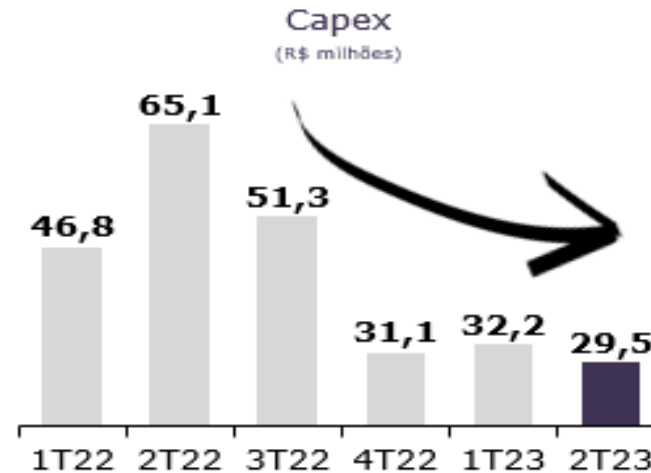
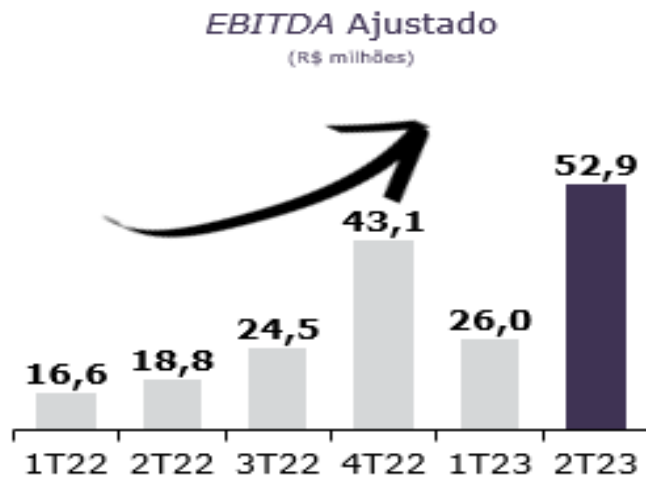


Principais iniciativas:

- Aceleração das sinergias dos M&As
- Repriorização de investimentos e projetos de *payback* longo
- Readequação da estrutura organizacional para ganho de eficiência
- Foco no *core business* e na rentabilização da base de clientes

Status do *Guidance*

Com isso, já observamos **uma melhora nos indicadores operacionais** do 2T23:



Guidance: R\$ 150 a R\$ 170 milhões

1S23: R\$ 78,9 milhões (49,3%)

Guidance: R\$ 120 a R\$ 140 milhões

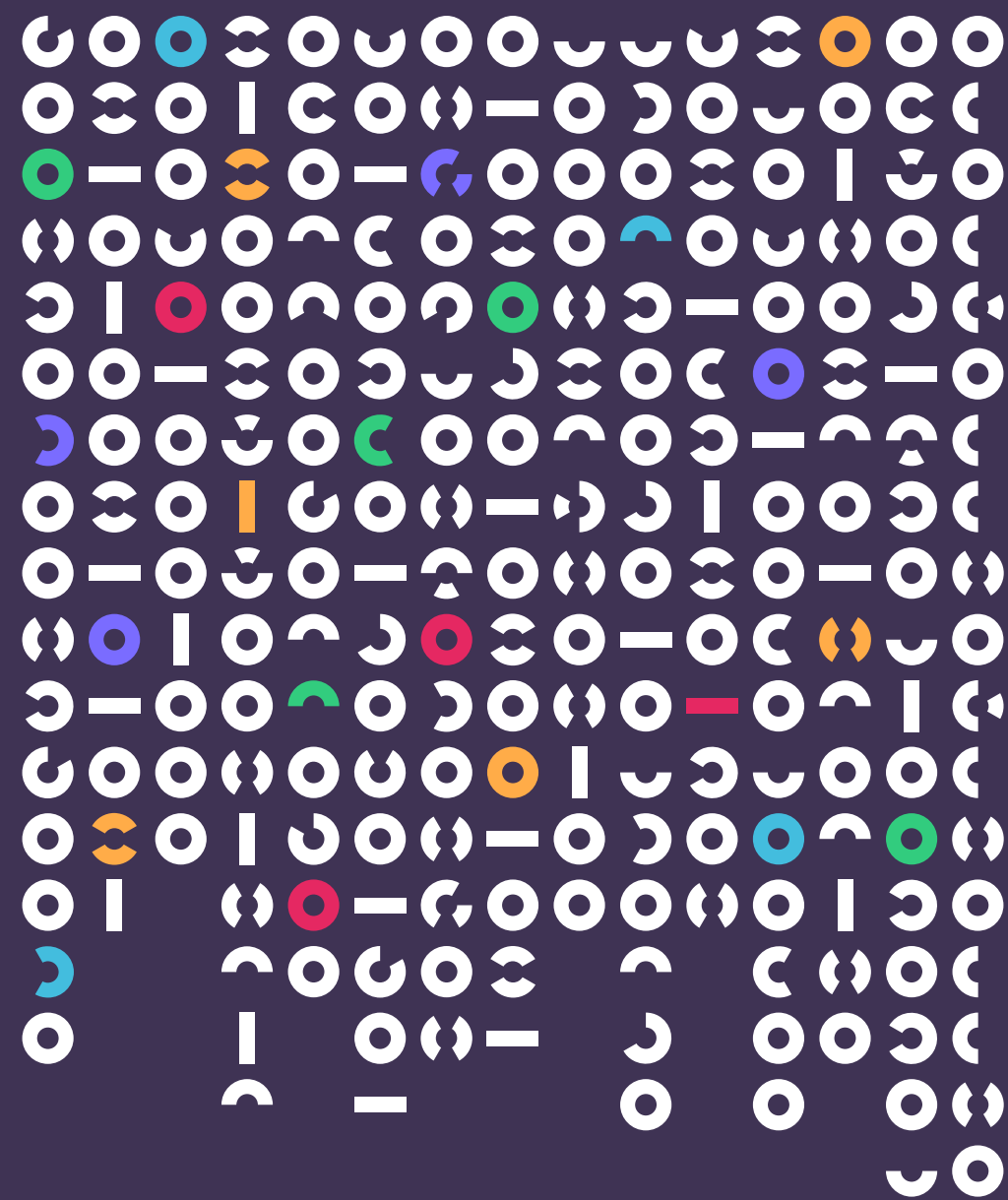
1S23: R\$ 61,7 milhões (47,5%)

Guidance: -R\$ 10 a R\$ 50 milhões

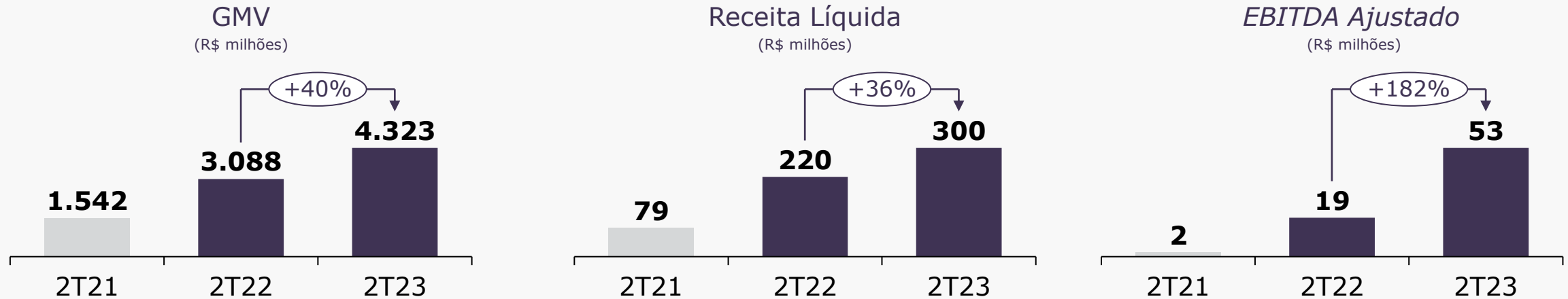
1S23: R\$ 17,2 milhões (86,0%)

2T23

Indicadores Financeiros

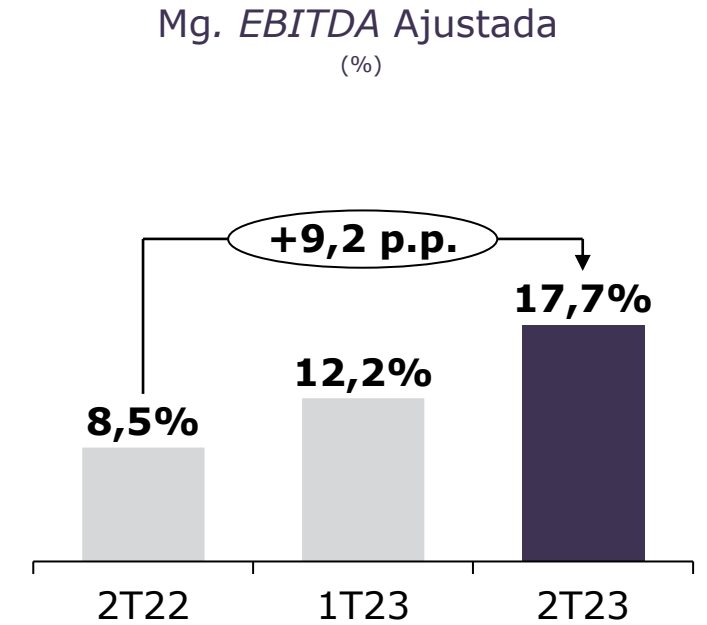
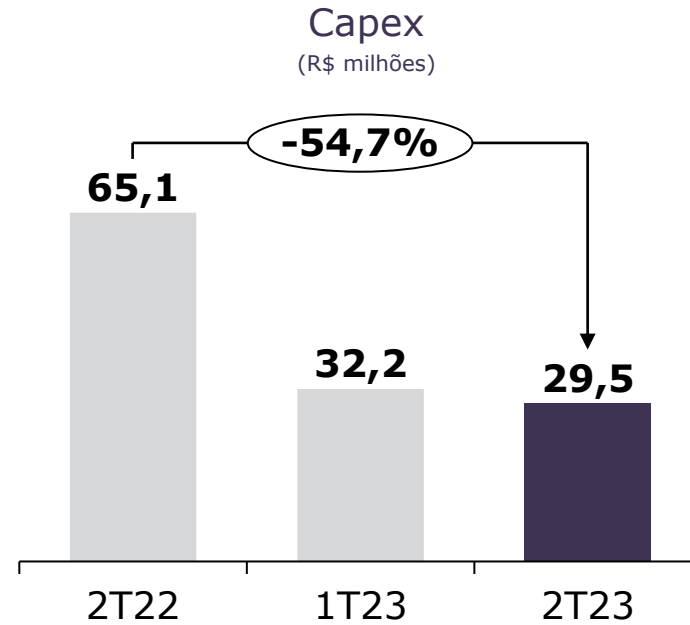
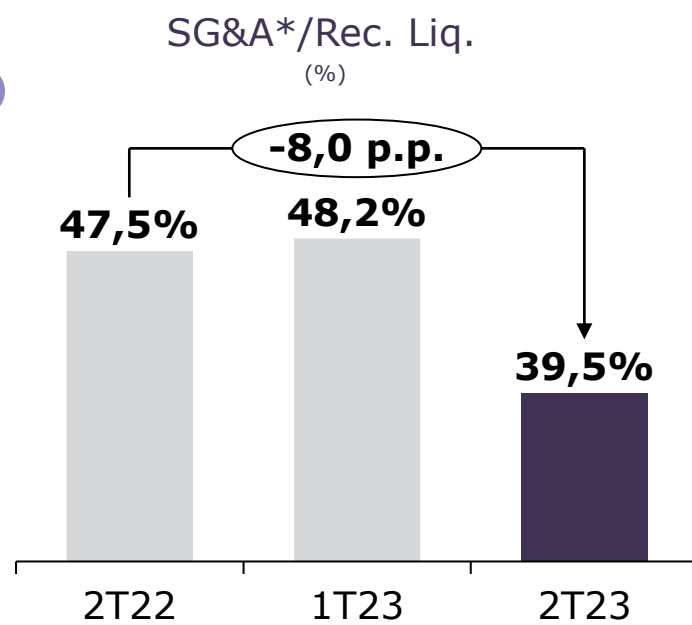


Destques Financeiros 2T23



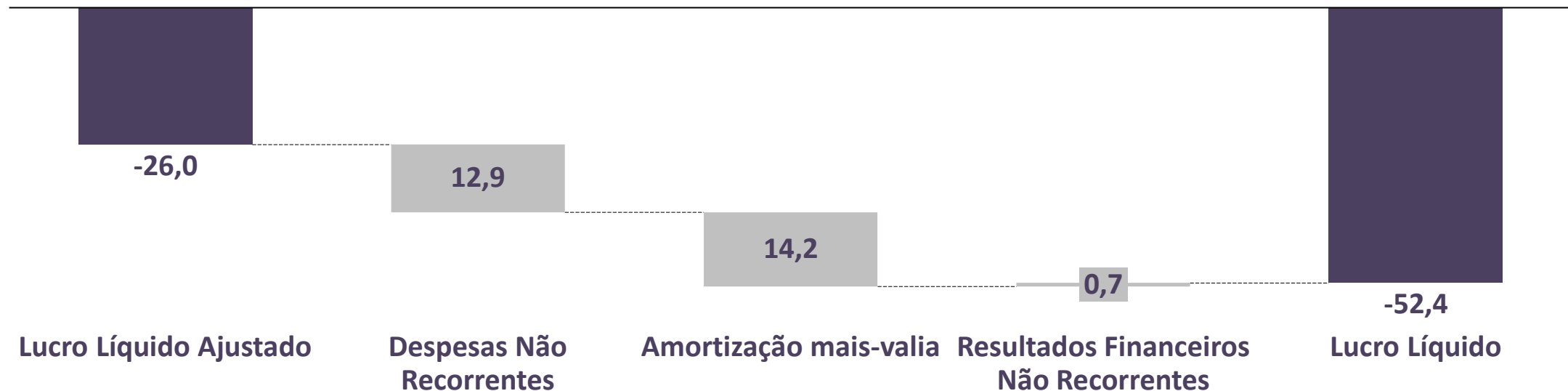
- **GMV cresceu 40,0% YoY**, passando de R\$3.088 milhões no 2T22 para **R\$4.323 milhões no 2T23**;
- A **Receita Líquida cresceu 36,0% no 2T23**, sendo:
 - **B2C: +38,4%**
 - **B2B: +18,5%**
- No 2T23, o **EBITDA Ajustado somou R\$52,9 milhões** com **Margem EBITDA de 17,7%**, comparada a 8,5% no 2T22
- Expansão de margens, resultado do avanço na captura de sinergias decorrentes das aquisições e ganhos de produtividade

Destques Financeiros 2T23



Desdobramento do **Lucro Líquido**

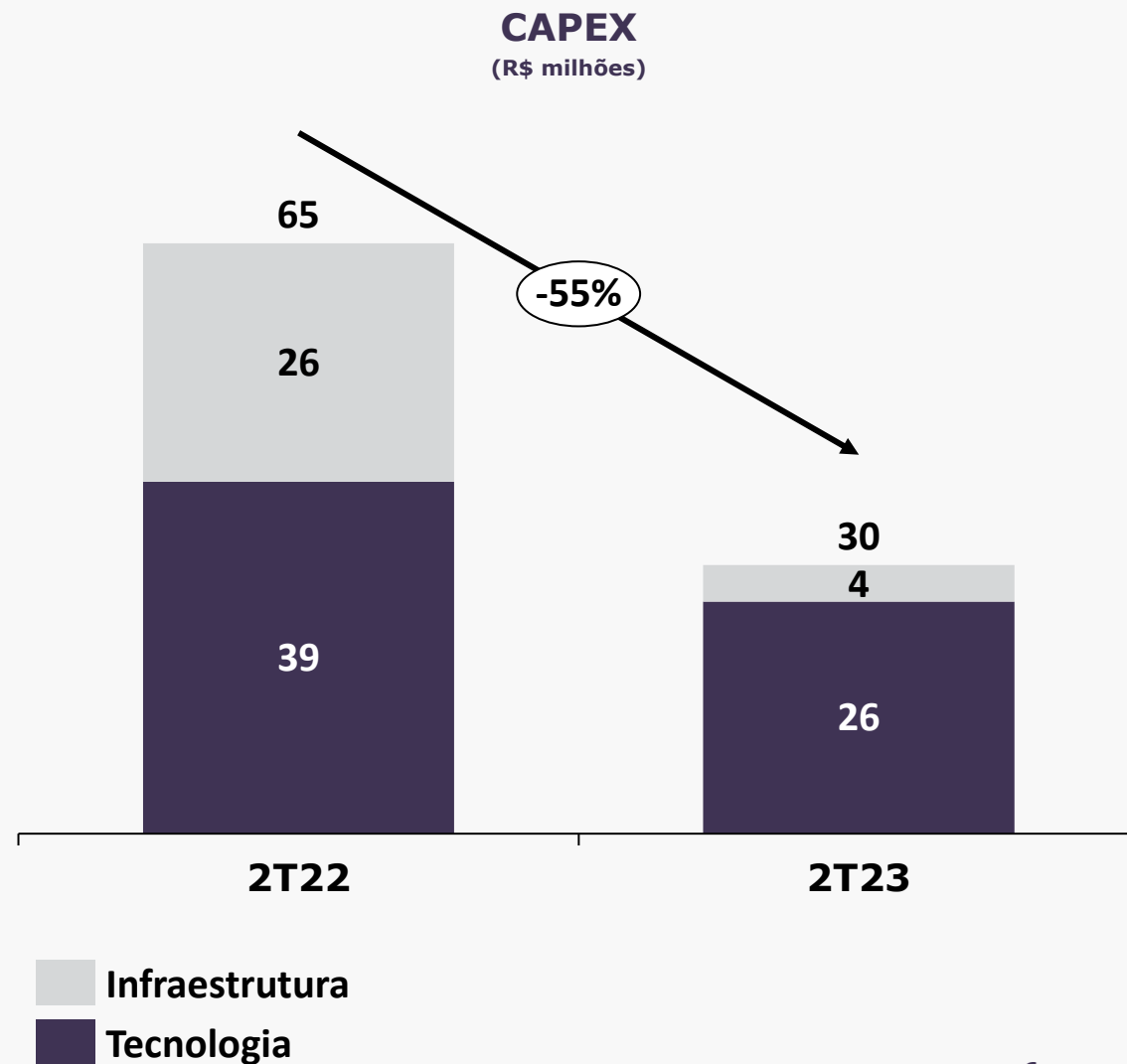
Breakdown do Lucro Líquido 2T23
(R\$ milhões)



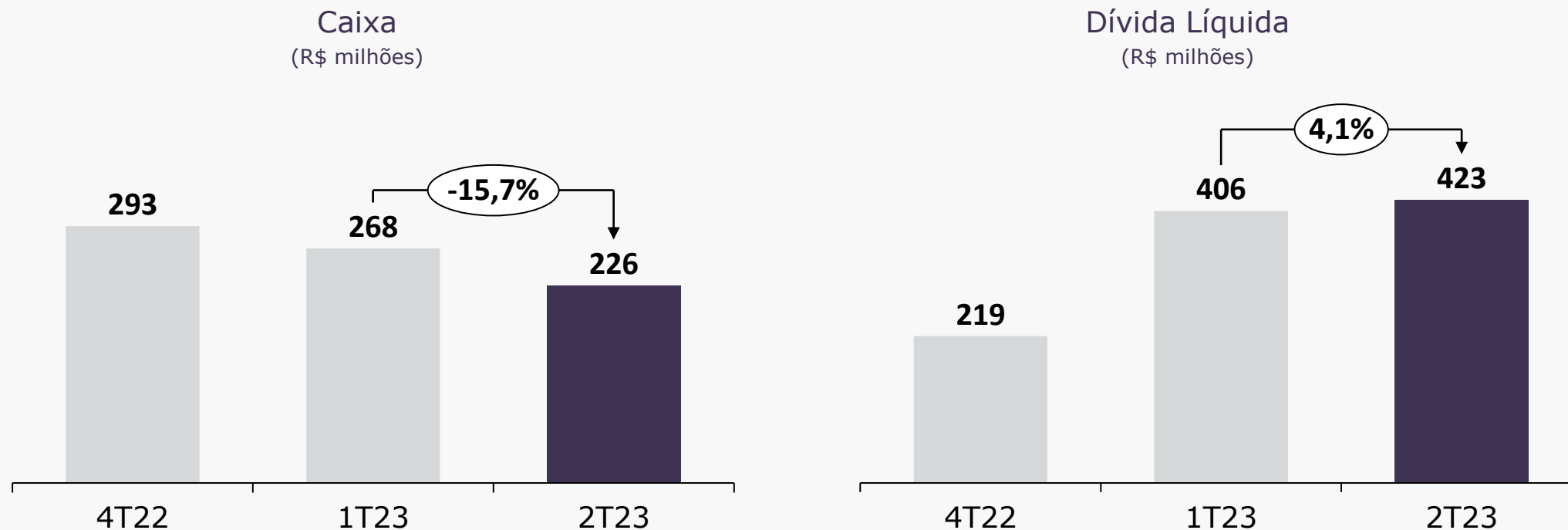
- **Despesas Não Recorrentes:** bônus de subscrição referente à aquisição da Synapcom, reconhecimento contábil de *earnout* de M&A como remuneração, custo do plano de opções de ação e despesas de M&A;
- **Amortização Mais Valia - Não Caixa:** amortização de ativos identificáveis das aquisições referentes à marcas, carteiras de clientes e softwares;
- **Resultados Financeiros Não Recorrentes:** atualização monetária e custo de fiança bancária referente aos M&As.

Investimentos 2T23

- Investimentos em tecnologia de R\$25,6 milhões no 2T23, redução de 34,1% em relação ao 2T22, em função principalmente da integração de sistemas e captura de sinergias.
- Em infraestrutura logística, foi investido R\$4,0 milhões, redução de 85,0% em relação ao 2T22, resultado das integrações das operações e sinergias das empresas.



Endividamento e Caixa



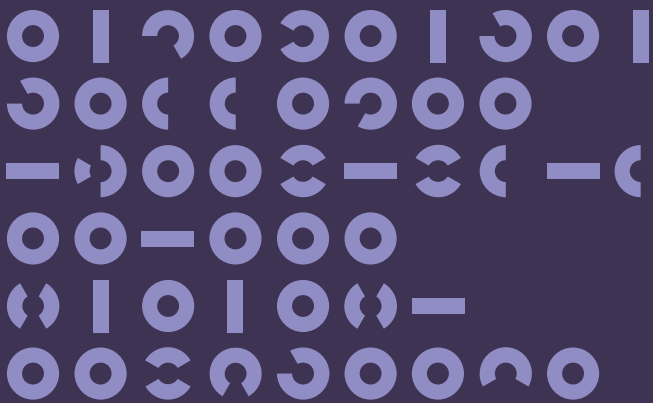
- A Infracommerce encerrou com posição de caixa de R\$ 225,6 milhões, dívida bruta de R\$ 648,5 milhões, refletindo a 2ª emissão de Debêntures e a contratação de empréstimo no primeiro trimestre do ano, resultando em uma dívida líquida de R\$ 422,9 milhões.
- Considerando o saldo de impostos a recuperar e impostos a pagar líquidos de depósitos judiciais, **a Companhia possui um potencial de monetização de R\$ 125,2 milhões.**



infra commerce

Sua estratégia, nosso ecossistema.


- Crescimento orgânico consistente, tanto em novos quanto em mesmos clientes.
- Sinergias de M&As e ganhos de escala com expansão de margem EBITDA.
- Otimização de capital de giro, com busca de geração de caixa operacional consistente.
- Consolidação das operações Brasil e Latam com foco em rentabilidade e qualidade dos serviços prestados aos clientes.



Muito obrigado!



ri.infracommerce.com.br
investor@infracommerce.com.br

+55 11 3848.1313
 +55 11 94009.7825

