infra commerce



Release de Resultados

3T26

ri.infracommerce.com.br

Infracommerce apresenta EBITDA positivo no 3T26

Eficiência operacional e escalabilidade com foco na expansão comercial

São Paulo, 12 de novembro de 2026: A Infracommerce CXaaS S.A., "Infracommerce" ou "Companhia" (B3:IFCM3), reconhecida como a melhor empresa dentro da categoria de inovação em soluções e tecnologias no prêmio E-commerce Brasil 2023, anuncia seus resultados para o terceiro trimestre de 2026 (3T26). As informações contábeis e financeiras apresentadas a seguir, exceto onde indicado, estão de acordo com as normas contábeis brasileiras NBC TG 21 – Demonstração Intermediária e com a norma internacional IAS 34 – *Interim Financial Reporting*, emitida pelo *International Accounting Standards Board* (IASB), e são apresentadas em milhares de reais (R$), exceto quando indicado de outra maneira.

Destaques financeiros do período de três meses findos em 30 de setembro de 2026 (consolidado)

- **GMV** total atingiu **R$ 1,4 bilhão** no 3T26;
- **Receita líquida** atingiu **R$ 144,9 milhões** no 3T26.

EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis (-) Aluguéis (-) Impairment positivo em **R$ 36,0 milhões** no 3T26;

- **Patrimônio líquido** somou **R$ 130,8 milhões positivos no** 3T26;
- **Despesas comerciais e administrativas** registraram uma melhora de 11,3% em comparação ao 2T26;
- **Prejuízo antes dos impostos** de R$ 0,2 milhão;
- **Terminamos o trimestre com 1.395 #Infras[1] em 9 países da América Latina.**

Destaques (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
GMV	**1.383,8**	**2.576,6**	**-46,3%**	**1.747,3**	**-20,8%**
TPV	444,5	333,6	33,2%	488,6	-9,0%
Receita operacional líquida	**144,9**	**147,3**	**-1,6%**	**149,6**	**-3,1%**
Lucro bruto	**24,3**	**30,3**	**-19,8%**	**28,3**	**-14,1%**
Margem bruta (%)	*16,8%*	*20,6%*	*-3,8 p.p*	*18,9%*	*-2,1 p.p*
EBITDA (-) Capex (+) Desp. antecipação recebíveis clientes (-) Aluguéis (-) *Impairment*	**36,0**	**-3,5**	**1128,6%**	**3,5**	**928,60**
Margem EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment %	*24,8%*	*-2,4%*	*27,2 p.p*	*2,3%*	*22,5 p.p*
Custos e despesas totais mais *impairment*	**-118,9**	**-160,0**	**-25,7%**	**-155,1**	**-23,3%**
Custos e despesas totais excluindo *impairment*	**-118,9**	**-160,0**	**-25,7%**	**-155,1**	**-23,3%**

Mensagem da Administração

O terceiro trimestre de 2026 consolida a agenda de transformação da Companhia com contínuo ganho de eficiência e produtividade e pavimenta a retomada de novo ciclo de expansão com o início da operação de #21 novas marcas em nosso ecossistema. No resultado do período, destacamos:

- Receita líquida: atingimos R$ 144,9 milhões, incluindo o início de #21 novas operações
- Geração de caixa operacional: o controle rigoroso de despesas (SG&A) sobre a nova base operacional permitiu expandir o EBITDA ajustado ((-) Capex (+) Desp. antecipação recebíveis clientes (-) Aluguéis (-) Impairment) para R$ 36,0 milhões.

Este resultado inclui: (i) ganho de R$ 20,0 milhões reconhecido em julho referente à cessão de direitos creditórios judiciais relacionados ao DIFAL, para fortalecimento da liquidez e do capital de giro; (ii) reversão de contingências de R$ 18,0 milhões, decorrente da reavaliação do risco de perda de determinados processos judiciais para possível e (iii) reconhecimento de despesas com desligamentos de R$ 2,7 milhões, que impactaram negativamente o resultado do período, contudo são eventos não recorrentes.

Esse desempenho confirma que a fase de saneamento de portfólio cumpriu o seu papel e que o nosso ecossistema está pronto para escalar com rentabilidade. A disciplina sobre custos fixos e a consolidação operacional na América Latina concedem-nos a eficiência necessária para absorver volume adicional com ganhos diretos de margem.

Para o último trimestre do ano (4T26), o foco executivo está concentrado em duas alavancas estratégicas:

- Executar com excelência o período da alta sazonalidade;
- Crescimento em contas estratégicas: aceleração comercial de clientes de primeiro nível;

Reafirmamos o nosso compromisso com a disciplina na alocação de capital, a excelência na execução e a geração sustentável de valor de longo prazo para os nossos acionistas.

Gostaria de expressar meu mais sincero reconhecimento a todo o time de colaboradores da Infracommerce (#Infras) pelo extraordinário comprometimento, resiliência e disciplina operacional ao longo deste processo de transformação.

Da mesma forma, agradeço profundamente aos nossos acionistas e investidores pela confiança renovada e pelo apoio à visão estratégica da Companhia.

Mariano Oriozabala

CEO da Infracommerce CXaaS S.A.

Desempenho financeiro (consolidado)

As demonstrações de resultado e os dados operacionais da Companhia e suas controladas (em conjunto denominadas "Grupo"), apresentados nas tabelas a seguir devem ser lidos em conjunto com os comentários dos resultados trimestrais apresentados posteriormente. Todos os números são comparados ao mesmo período (três meses) do ano anterior, e também ao trimestre anterior, tendo sido arredondados para o milhar mais próximo, contudo podem apresentar divergências quando comparados às demonstrações contábeis em virtude das casas decimais.

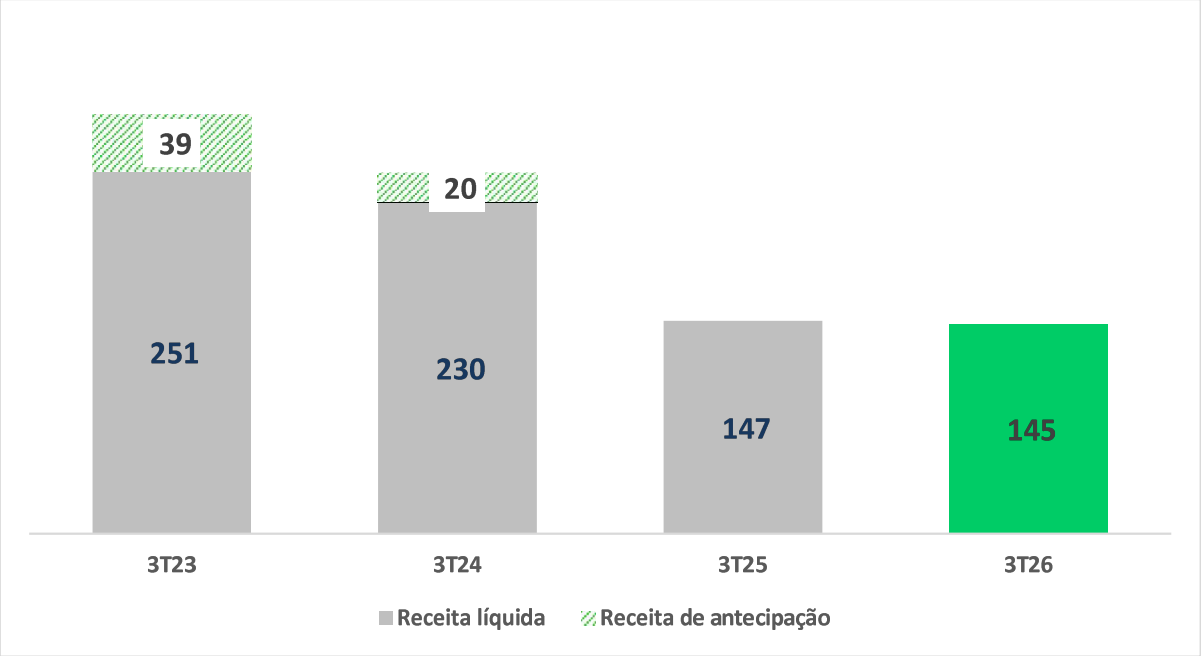
Demonstrações de resultados (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
Receita operacional líquida	**144,9**	**147,3**	**-1,6%**	**149,6**	**-3,1%**
Custo dos serviços prestados	-120,6	-117,0	3,1%	-121,4	-0,7%
Lucro bruto	**24,3**	**30,3**	**-19,8%**	**28,3**	**-14,1%**
Margem bruta (%)	*16,8%*	*20,6%*	*-3,8 p.p*	*18,9%*	*-2,1 p.p*
Despesas comerciais e administrativas	-39,9	-36,3	9,9%	-45,0	-11,3%
Impairment	-	-	-	-	-
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	41,6	-6,7	720,9%	11,3	268,1%
EBITDA [1]	**44,3**	**6,5**	**581,5%**	**14,6**	**203,4%**
Margem EBITDA (%)	*30,6%*	*4,4%*	*26,2 p.p*	*9,8%*	*20,7 p.p*
Aluguel	-5,0	-4,8	4,2%	-6,0	-16,7%
Capex	-3,3	-5,2	-36,5%	-5,1	-35,3%
Impairment	-	-	-	-	-
EBITDA (-) Capex (+) Desp. antecipação recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) *Impairment*	**36,0**	**-3,5**	**1128,6%**	**3,5**	**928,6%**
Margem EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação Recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment %	*24,8%*	*-2,4%*	*27,2 p.p*	*2,3%*	*22,6 p.p*
EBIT	**26,0**	**-12,7**	**304,7%**	**-5,4**	**581,5%**
Despesas financeiras	-33,0	-74,3	-55,6%	-32,0	3,1%
Receitas financeiras	6,8	10,2	-33,3%	16,1	-57,8%
Resultado financeiro líquido	**-26,2**	**-64,1**	**-59,1%**	**-15,9**	**64,8%**
Prejuízo antes dos impostos	**-0,2**	**-76,8**	**-99,7%**	**-21,3**	**-99,1%**
Imposto corrente	-3,9	-2,8	39,3%	-2,4	62,5%
Imposto diferido	-	0,2	-100,0%	-	-
Prejuízo do período	**-4,1**	**-79,4**	**-94,8%**	**-23,6**	**-82,6%**

Destaques operacionais	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
GMV	**1.383,8**	**2.576,6**	**-46,3%**	**1.747,3**	**-20,8%**
TPV	444,5	333,6	33,2%	488,6	-9,0%
Take Rate	*10,47%*	*5,72%*	*4,8 p.p*	*8,56%*	*1,9 p.p*
Funcionários equivalentes - tempo integral	1.395	1.884	-26,0%	1.520	-8,2%

Receita operacional líquida

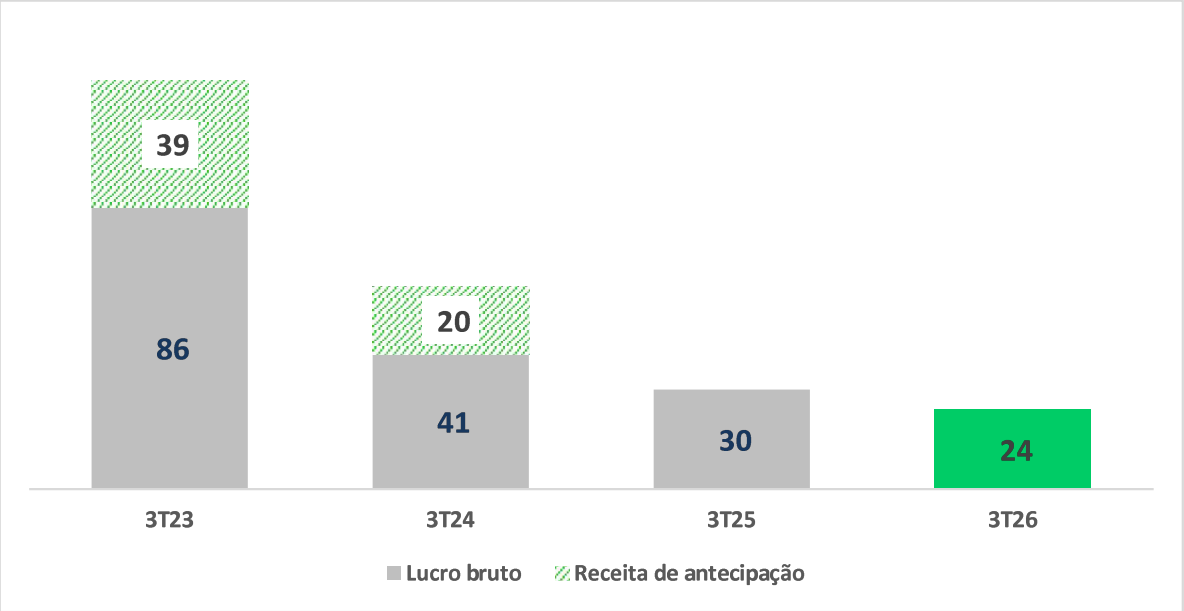
No **3T26**, a **receita operacional líquida** do Grupo **atingiu R$ 144,9 milhões**. O Grupo possui um ciclo comercial de implantação de novos negócios com prazo médio entre 6 e 9 meses, que se inicia por um diagnóstico minucioso e preciso de como aportar valor, passa por integrações tecnológicas para garantir qualidade, segurança e escalabilidade e se encerra com o início da operação. O objetivo para os próximos trimestres permanece sendo retomar a rota de crescimento sem expansão da estrutura.

A receita líquida apresentou redução -1,6% em relação ao 3T25, e de -3,1% em relação ao 2T26. Apesar de observar os eventos sazonais, a redução deve-se majoritariamente à retomada de novos negócios após a conclusão da agenda de transformação e saneamento da carteira de clientes. No 3T26, as receitas com novos clientes somaram R$ 5,8 milhões (+73% vs 2T26), com #21 novas contas e início de operação.



Lucro bruto

No 3T26, o **lucro bruto** foi de **R$ 24,3 milhões** e **margem bruta** de **16,8%**.



Custos e despesas operacionais

Custos e despesas (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
Custo dos serviços prestados	-120,6	-117,0	3,1%	-121,4	-0,7%
Despesas comerciais e administrativas	-39,9	-36,3	9,9%	-45,0	-11,3%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	41,6	-6,7	720,9%	11,3	268,1%
Custos e despesas totais	**-118,9**	**-160,0**	**-25,7%**	**-155,1**	**-23,3%**
Impairment	-	-	-	-	-
Custos e despesas totais	**-118,9**	**-160,0**	**-25,7%**	**-155,1**	**-23,3%**

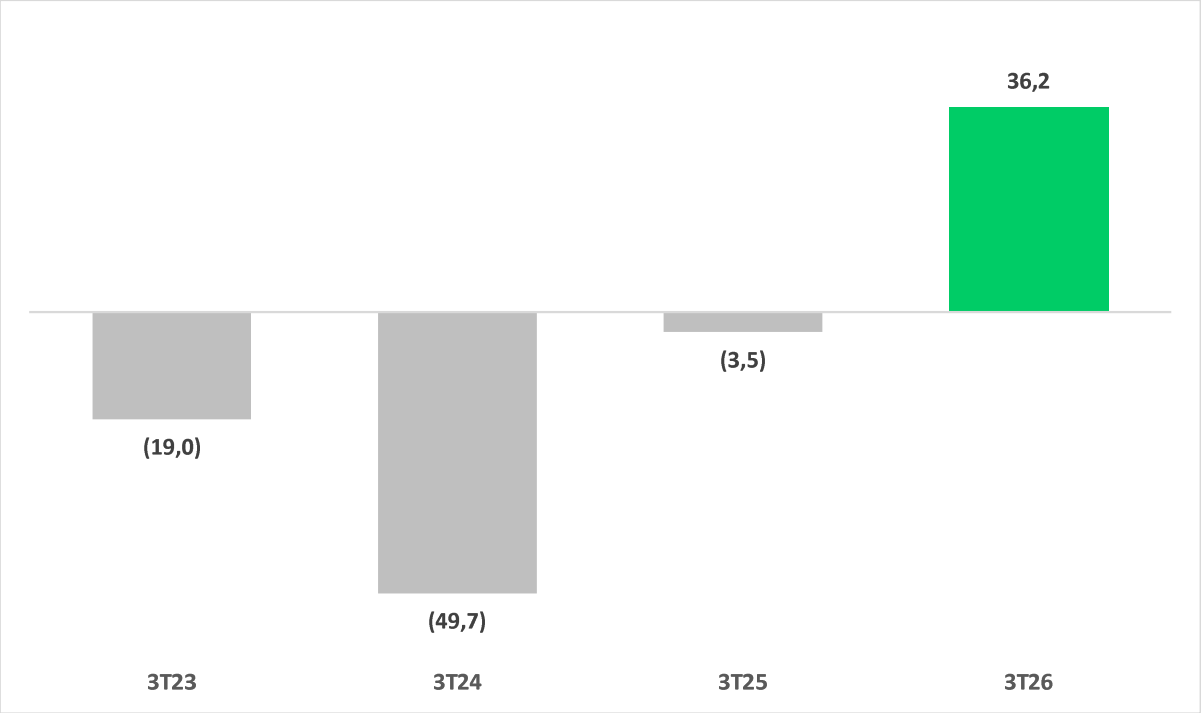
Os custos e despesas operacionais totais, excluindo *impairment*, registraram queda de 25,7% em comparação ao 3T25. Os **custos dos serviços prestados no trimestre foram de R$ 120,6 milhões**, equivalente a uma redução de 0,7% se comparados com o 2T26. Já as **despesas comerciais e administrativas** totalizaram **R$ 39,9 milhões** no 3T26, com queda de 11,3% em comparação com o 2T26. No Brasil, redimensionamos a estrutura organizacional, logística, otimizamos sistemas e processos. Regionalmente, capturamos ganhos de eficiência e sinergias entre as operações e áreas geográficas.

EBITDA

EBITDA (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
Prejuízo do período	**-4,1**	**-79,4**	**-94,8%**	**-23,6**	**-82,6%**
Depreciação e amortização	16,8	17,6	-4,5%	18,4	-8,7%
Resultado financeiro líquido	26,2	64,1	-59,1%	15,9	64,8%
Imposto corrente e diferido	3,9	2,6	50,0%	2,4	62,5%
EBITDA [1]	**44,3**	**6,5**	**581,5%**	**14,6**	**203,4%**
Margem EBITDA (%)	*30,6%*	*4,4%*	*26,2 p.p*	*9,8%*	*20,8 p.p*
Aluguel	-5,0	-4,8	4,2%	-6,0	-16,7%
Capex	-3,3	-5,2	-36,5%	-5,1	-35,3%
Desp. antecipação de recebíveis	-	-	-	-	-
Impairment	-	-	-	-	-
EBITDA (-) Capex (+) Desp. antecipação recebíveis Clientes (-) Aluguéis (-) Impairment	**36,0**	**- 3,5**	**1128,6%**	**3,5**	**928,6%**
Margem EBITDA (-) Capex (+) Desp. Antecipação recebíveis clientes (-) Aluguéis (-) Impairment %	*24,8%*	*-2,4%*	*27,2 p.p*	*2,3%*	*22,5 p.p*

No 3T26, a Companhia registrou **EBITDA (-) Capex (+) Desp. antecipação recebíveis (-) Aluguéis** positivo em **R$ 36,0 milhões**, incluindo o ganho de R$ 20,0 milhões reconhecido em julho referentes à cessão de direitos creditórios judiciais relacionados ao DIFAL, para fortalecimento da liquidez e do capital de giro. Adicionalmente aos ganhos da cessão de direitos creditórios supracitados, o resultado do 3T26 inclui (i) reversão de contingências de R$ 18,0 milhões, decorrente da reavaliação do risco de perda de determinados processos judiciais para possível e (ii) reconhecimento de despesas com desligamentos de R$ 2,7 milhões, que impactaram negativamente o resultado do período, contudo são eventos não recorrentes.

A melhora ao longo dos trimestres decorre da revisão da estrutura organizacional, que priorizou ganho de produtividade e a excelência nos serviços principais da Companhia, fortalecendo sinergias entre as operações na América Latina. Além disso, houve uma reavaliação da base de clientes e da precificação dos serviços, com foco estratégico em *full commerce* e na agregação de valor.



Resultado financeiro líquido

Resultado financeiro líquido (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
Despesas financeiras	**-33,0**	**-74,3**	**-55,6%**	**-32,0**	**3,1%**
Antecipação de recebíveis	-2,4	-1,7	41,2%	-2,2	9,1%
Resultado de instrumentos conversíveis	-19,1	-52,8	-63,8%	-21,0	-9,0%
Juros e demais despesas financeiras	-11,5	-19,8	-41,9%	-8,9	29,2%
Receitas financeiras	**6,8**	**10,2**	**-33,3%**	**16,1**	**-57,8%**
Resultado financeiro líquido	**-26,2**	**-64,1**	**-59,1%**	**-15,9**	**64,8%**

Destaca-se que R$ 19,1 milhões no 3T26 referem-se ao reconhecimento de juros relacionados aos instrumentos mandatoriamente conversíveis e às notas comerciais que podem vir a ser convertidas. Tais saldos juntamente com o principal, são objeto de conversão de acordo com os termos dos respectivos instrumentos. Dessa forma, embora o resultado financeiro líquido tenha sido negativo em R$ 26,2 milhões no trimestre, ao desconsiderar o efeito contábil dos instrumentos conversíveis, o **resultado financeiro do período**, com previsão de efeito caixa**,** foi negativo em R$ 7,1 milhões no trimestre, **representando uma melhora de R$ 4,2 milhões em relação aos R$ 11,3 milhões negativos no 3T25.**

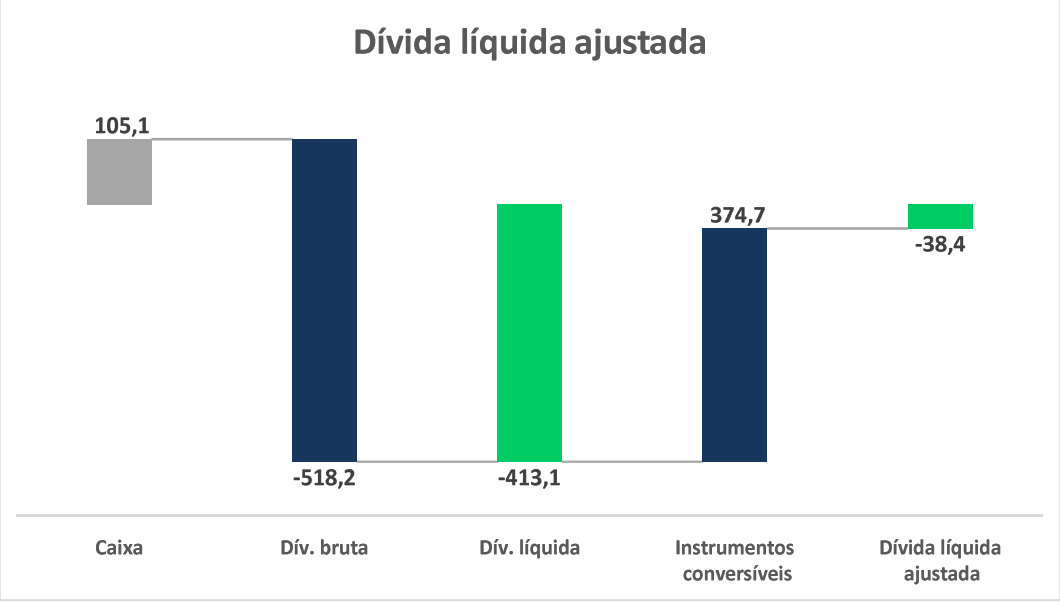
Liquidez e dívida líquida

Liquidez (R$ milhões)	3T26	4T25	% Δ	2T26	% Δ2
Caixa	105,1	122,7	-14,3%	117,6	-10,6%
Empréstimos e financiamentos	143,5	111,0	29,3%	145,3	-1,2%
Debêntures	-	-	-	-	-
Debêntures conversíveis	374,7	323,5	15,8%	356,4	5,1%
Dívida líquida	**-413,1**	**-311,8**	**32,5%**	**-384,1**	**7,6%**
Parcelas de M&A	-0,5	-0,5	-	-0,5	-
Dívida líquida + M&A	**-413,6**	**-312,3**	**32,4%**	**-384,6**	**7,5%**

O Grupo encerrou o 3T26 com posição de caixa de R$ 105,1 milhões. Do total do caixa demonstrado acima, R$ 61,9 milhões referem-se a saldo de caixa restrito, conforme Nota Explicativa 6 da demonstração financeira, atrelado a garantias constituídas para garantir a dívida da FINEP (Financiadora de Estudos e Projetos) no valor de R$ 77,7 milhões.

Ao final do trimestre, a dívida líquida (incluindo M&A) totalizou R$ 413,6 milhões. Deste total, R$ 374,7 milhões referem-se a instrumentos financeiros reconhecidos como passivos financeiros que serão liquidados através de aumentos de capital no curso dos respectivos instrumentos.
Do total do endividamento que não é mandatoriamente conversível, R$ 77,7 milhões referem-se à dívida com a FINEP. Ademais, R$ 36,6 milhões referem-se a notas comerciais emitidas no âmbito da reestruturação para financiamento da agenda de otimização. Estas notas comerciais possuem cláusulas de conversão em caso de resgate antecipado.

Logo, **o endividamento líquido financeiro ajustado**, excluindo os saldos dos instrumentos financeiros, que mandatoriamente não terão efeito caixa na sua liquidação, **é negativo em R$ 38,4 milhões**.



CAPEX

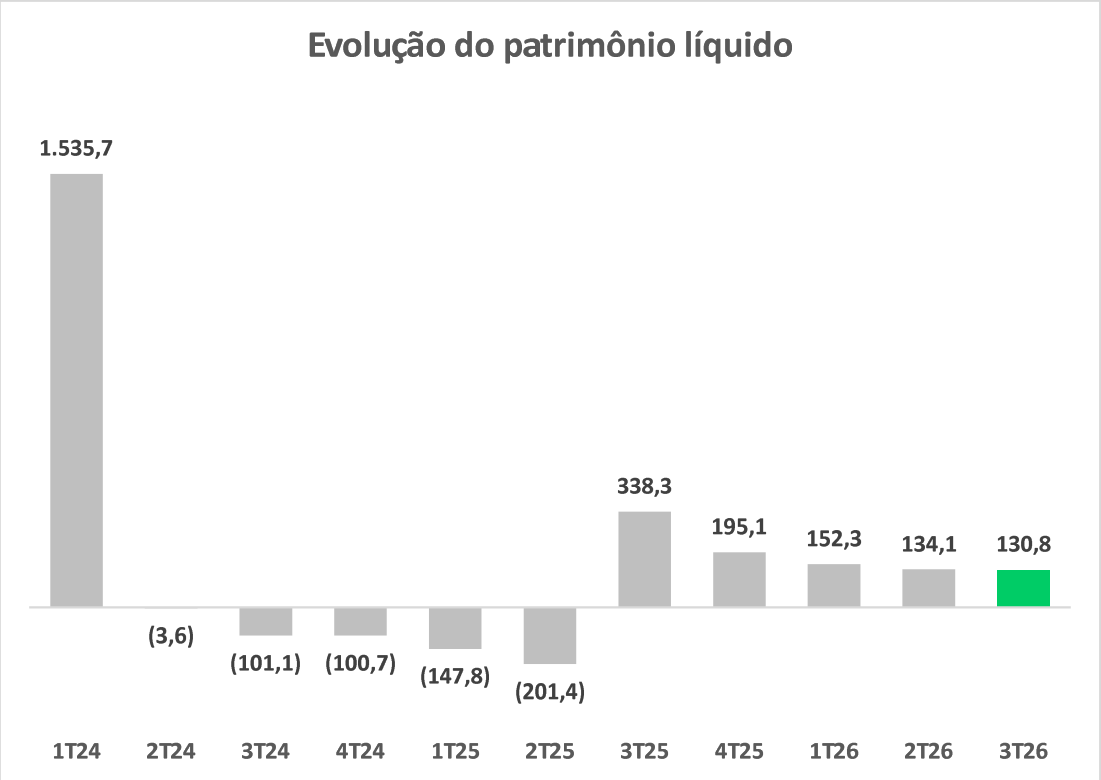
Capex (R$ milhões)	3T26	3T25	% Δ	2T26	% Δ2
Infraestrutura	0,0	-1,4	-100,0%	-0,2	-100,0%
Tecnologia	-3,3	-3,8	-13,2%	-4,9	-32,7%
Capex total	**-3,3**	**-5,2**	**-36,5%**	**-5,1**	**-35,3%**

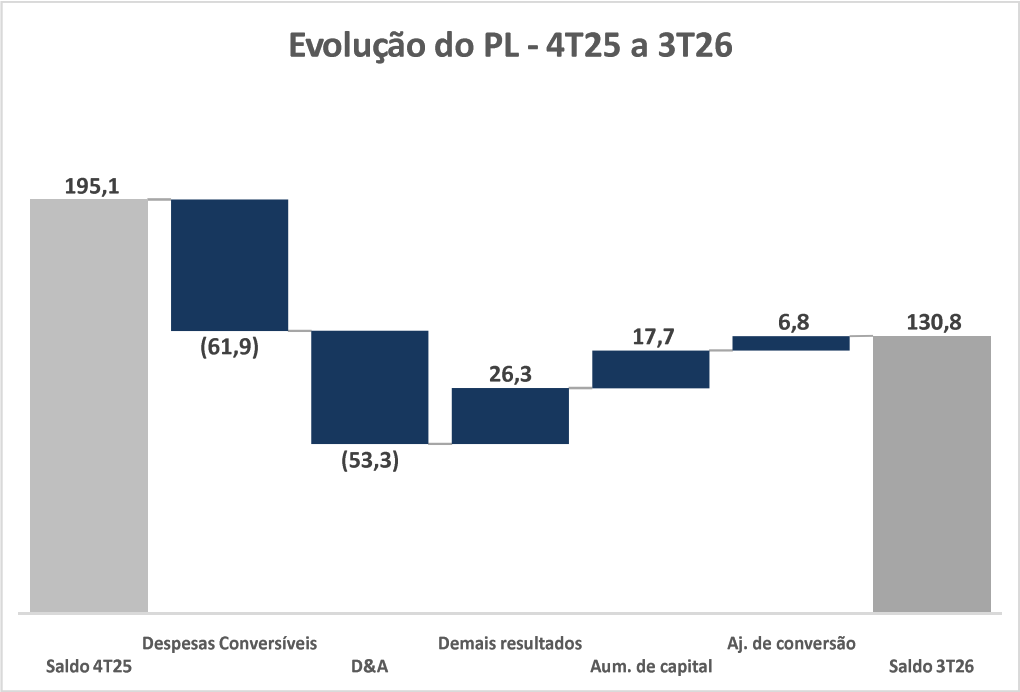
No 3T26, o Capex total do Grupo foi de R$ 3,3 milhões, representando uma redução de 36,5% em relação ao 3T25 e uma queda de 35,3% frente ao 2T26. O Capex do período inclui:

- **R$ 3,3 milhões em tecnologia**, uma redução de 13,2% em comparação ao 3T25 e uma redução de 32,7% quando comparado ao 2T26.

Patrimônio líquido

O patrimônio líquido encerrou o 3T26 em **R$ 130,8 milhões**, refletindo a recomposição da estrutura de capital da Companhia, com a conversão de debêntures mandatoriamente conversíveis.





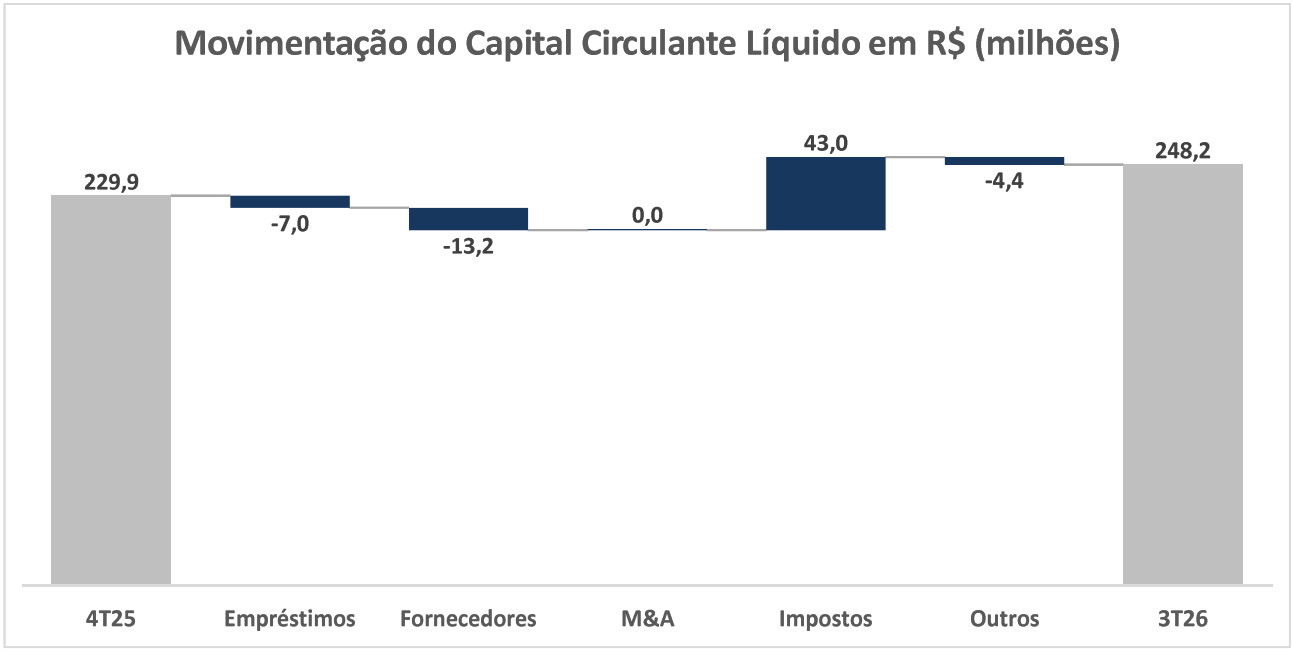
Capital Circulante Líquido (CCL)

O capital circulante líquido ao final do 4T25 (Acumulado) registrava um saldo positivo **de R$ 229,9 milhões**. Já ao encerramento do 3T26, o saldo dos ativos de curto prazo permaneceu em patamar sólido, superando os passivos de curto prazo **em R$ 248,2 milhões**.

A manutenção desse importante indicador de liquidez reflete a estabilização da estrutura de capital após as ações de reestruturação, sustentada pelos ganhos contínuos de eficiência no ciclo de faturamento e pelo equilíbrio no gerenciamento do capital de giro.

A evolução do período reflete a combinação de fatores operacionais e da estrutura patrimonial da Companhia. Do lado operacional, observa-se a redução de determinados passivos de curto prazo e a gestão dos ativos operacionais. Adicionalmente, o saldo do capital circulante líquido é influenciado por ativos tributários, que totalizaram R$ 145,5 milhões, e por aplicações financeiras de R$ 72,8 milhões ao final do trimestre.

O indicador também é impactado pela estrutura de vencimentos dos passivos após a reestruturação financeira da Companhia, incluindo obrigações classificadas no longo prazo. Dessa forma, o saldo positivo do CCL deve ser analisado considerando tanto os efeitos operacionais quanto os impactos decorrentes da composição dos ativos e da estrutura de capital vigente.


Movimentação do Capital Circulante Líquido em R$ (milhões)
229,9
-7,0
-13,2
0,0
43,0
-4,4
248,2
4T25
Empréstimos
Fornecedores
M&A
Impostos
Outros
3T26

Relacionamento com auditor independente

Em conformidade com a Resolução CVM nº 162/22 informamos que a Companhia consultou os auditores independentes Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. no sentido de assegurar o cumprimento das normas emanadas pela Autarquia, bem como com a Lei de Regência da profissão contábil, instituída por meio do Decreto Lei n° 9.295/46 e alterações posteriores.

Também foi observado o cumprimento da regulamentação do exercício da atividade profissional emanada do Conselho Federal de Contabilidade (CFC) e das orientações técnicas emanadas do Instituto dos Auditores Independentes do Brasil (IBRACON).

A Companhia adotou o princípio fundamental de preservação da independência dos auditores, assegurando que estes não auditem os seus próprios serviços e tampouco tenham participado de qualquer função de gerência da Companhia.

A Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. está contratada para execução de serviços de auditoria do exercício corrente a findar-se em 31 de dezembro de 2026, e de revisão das informações trimestrais dos períodos findos em 31 de março de 2026, 30 de junho de 2026 e 30 de setembro de 2026.

Conferência de resultados

Sexta-feira, 13 de novembro de 2026
14h00 (horário de Brasília) | 12h00 (EST)
Webcast: ri.infracommerce.com.br

Sobre a Infracommerce

A Infracommerce é um ecossistema digital *white label* que atua no conceito de Customer Experience as a Service (CXaaS). A Companhia oferece soluções digitais completas - desde plataforma e dados até logística e pagamentos - que simplificam as operações digitais de empresas de todos os portes e segmentos, incluindo o mercado de luxo, grandes varejistas e indústrias. Com presença no Brasil, México, Argentina, Colômbia, Chile, Peru, Uruguai, Equador e Panamá, com mais de 200 grandes marcas multinacionais, a Infracommerce foi reconhecida como a Melhor Empresa de Soluções Digitais pela Associação Brasileira de Comércio Eletrônico. Para mais informações, visite ri.infracommerce.com.br.

Contatos

Relações com Investidores
investor@infracommerce.com.br

Relações com a Imprensa
infracommerce@giusticom.com.br

Balanço patrimonial (consolidado)

BALANÇO PATRIMONIAL (R$ MILHÕES)	3T26	4T25	% Δ
ATIVO	**1.156,3**	**1.309,2**	**-11,7%**
Ativo circulante	**604,9**	**647,4**	**-6,6%**
Caixa e equivalentes de caixa	32,4	77,6	-58,2%
Aplicações financeiras	72,8	45,1	61,4%
Contas a receber	256,7	328,5	-21,9%
Adiantamentos a fornecedores	78,9	61,5	28,3%
Impostos a recuperar	145,5	101,3	43,6%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	4,9	5,0	-2,0%
Despesas pagas antecipadamente	1,4	1,8	-22,2%
Outras contas a receber	12,3	26,6	-53,8%
Ativo não circulante	**551,4**	**661,8**	**-16,7%**
Outras contas a receber LP	32,3	61,0	-47,0%
Impostos a recuperar LP	22,7	14,5	56,6%
Depósitos judiciais	60,7	108,1	-43,8%
Impostos diferidos a recuperar	8,9	8,8	1,1%
Imobilizado	53,5	63,9	-16,3%
Intangível e ágio	361,8	386,0	-6,3%
Direito de uso	11,5	19,5	-41,0%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	**1.156,3**	**1.309,2**	**-11,7%**
Passivo circulante	**356,8**	**417,5**	**-14,5%**
Empréstimos e financiamentos	74,1	67,1	10,4%
Arrendamentos	11,6	17,0	-31,8%
Fornecedores	201,2	242,5	-17,0%
Salários, encargos e provisão para férias	35,0	44,0	-20,5%
Impostos a pagar	31,7	30,6	3,6%
Contas a pagar pela combinação de negócio	0,2	0,2	0,0%
Outras contas a pagar	3,0	16,1	-81,4%
Passivo não circulante	**668,7**	**696,6**	**-4,0%**
Empréstimos e financiamentos LP	69,4	43,9	58,1%
Debêntures conversíveis	374,7	323,5	15,8%
Arrendamentos LP	2,2	6,7	-67,2%
Fornecedores LP	26,0	26,6	-2,3%
Impostos a pagar LP	108,3	153,0	-29,2%
Impostos diferidos	-	0,1	-100,0%
Contas a pagar de combinação de negócio LP	0,2	0,2	0,0%
Outras contas a pagar LP	1,5	3,0	-50,0%
Provisões para contingências	86,4	139,6	-38,1%
Patrimônio líquido	**130,8**	**195,1**	**-33,0%**
Capital social	177,9	827,9	-78,5%
Reserva de capital	31,4	32,9	-4,6%
Ajuste de avaliação patrimonial	8,8	2,0	340,0%
Prejuízos acumulados	(87,3)	(667,7)	-86,9%

Demonstração do fluxo de caixa (consolidado)

Demonstração dos Fluxos de Caixa (R$ milhões)	9M26	9M25	% Δ
Fluxo de caixa das atividades operacionais			
Prejuízo do período	(87,3)	(185,6)	-53,0%
Ajustes não-caixa:	**71,8**	**198,5**	**-63,8%**
Depreciação	53,1	55,4	-4,2%
Despesa financeira	72,7	151,7	-52,1%
Rendimento sobre aplicações financeiras	(8,3)	(5,2)	59,6%
Outros	(45,7)	(3,4)	1244,1%
Variação nos ativos e passivos operacionais	**(8,7)**	**(47,2)**	**-81,6%**
Variação do ativo	46,3	91,7	-49,5%
Variação do passivo	(55,0)	(138,9)	-60,4%
Fluxo de caixa usado nas atividades operacionais	**(24,2)**	**(34,3)**	**-29,4%**
Aquisição de imobilizado	(1,0)	(2,6)	-61,5%
Aquisição de intangível	(9,7)	(12,8)	-24,2%
Investimento em aplicações financeiras	(29,3)	-	n.a
Resgate em aplicações financeiras	7,3	18,1	-59,7%
Fluxo de caixa (usado nas) gerado das atividades de investimento	**(32,7)**	**2,7**	**-1311,1%**
Pagamento de principal e juros - arrendamento	(16,5)	(32,7)	-49,5%
Custos de transação de antecipação de recebíveis	(7,8)	-	n.a
Captação de empréstimos e financiamentos	79,5	85,5	-7,0%
Pagamento de principal e juros - empréstimos e debêntures	(48,7)	(56,5)	-13,8%
Juros capitalizados de empréstimos	-	1,3	-100,0%
Aquisição de participação em controlada	-	(0,2)	n.a
Fluxo de caixa líquido gerado das (usado nas) atividades de financiamento	**6,5**	**(2,6)**	**350,0%**
Aumento (Redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	**(50,4)**	**(34,2)**	**47,4%**
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	77,6	104,7	-25,9%
Efeito de variação cambial no caixa	5,2	(1,5)	-446,7%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	32,4	69,0	-53,0%
Redução líquida de caixa e equivalentes de caixa	**(50,4)**	**(34,2)**	**47,4%**

Glossário

CAPEX: Montante investido na aquisição (ou introdução de melhorias) de bens de capital.

Customer Experience as a Service **(CXaaS):** Valorização da experiência do consumidor em todos os canais de relacionamento de nossos clientes.

#Infras: Termo utilizado para designar o quadro de colaboradores e profissionais que compõem o capital humano do Grupo, responsáveis pela execução operacional e estratégica do ecossistema.

GMV (*Gross Merchandise Volume*): Volume bruto de transação das mercadorias em nosso ecossistema.

EBITDA: Lucro operacional antes de juros, impostos, depreciação e amortização.

TPV (*Total Payment Volume*): Volume transacionado pelos meios de pagamento.

Este documento pode conter certas declarações e informações relacionadas à Infracommerce CXAAS S.A., isoladamente ou em conjunto com as demais sociedades do seu grupo econômico ("Companhia"), que refletem as visões atuais e/ou expectativas, estimativas ou projeções da Companhia e de sua administração com respeito a sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que contenha previsões, indicações, estimativas ou projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos" e "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Embora a Companhia e sua administração acreditem que tais declarações prospectivas são baseadas em premissas razoáveis, elas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros e são emitidas à luz de informações que estão atualmente disponíveis na data em que foram emitidas. Tais declarações prospectivas se referem apenas à data em que foram emitidas, e a Companhia não se responsabiliza por atualizá-las ou revisá-las publicamente após a distribuição deste documento, por qualquer razão ou motivo, inclusive em virtude de novas informações ou eventos futuros.

Diversos fatores, incluindo os riscos e incertezas supramencionados, podem fazer com que as circunstâncias e eventos prospectivos discutidos neste documento não ocorram, e, em consequência, os resultados futuros da Companhia podem diferir significativamente daqueles expressos ou sugeridos nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas envolvem riscos e incertezas e não são garantias de eventos futuros. Portanto, os investidores não devem tomar nenhuma decisão de investimento com base nas declarações prospectivas eventualmente aqui contidas.

O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo eventuais projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer destas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, tais informações não foram verificadas de forma independente. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Certas porcentagens e outros valores incluídos neste documento foram arredondados para facilitar a sua apresentação. As escalas dos gráficos dos resultados podem figurar em proporções diferentes, para otimizar a demonstração. Dessa forma, os números e os gráficos apresentados podem não representar a soma aritmética e a escala adequada dos números que os precedem, e podem diferir daqueles apresentados nas informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas.

As informações trimestrais foram preparadas de acordo com a NBC TG 21 – Demonstrações Intermediárias e com a norma internacional IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standards Board (IASB), assim como com a apresentação dessas informações de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).